



Инновационная интернет-газета «Вайенштефан»

Vayenshtefan.ru

Октябрь 2021 года



Главный редактор,
ведущий аграрный журналист-консультант,
член Союза журналистов России по Москве
и Союза журналистов Москвы,
специалист пресс-службы
и аспирант НГСХА

Василий Тютин

Нижний Новгород – Москва
2021 год

Содержание :



с 1 сентября

Какие ветеринарные правила вступают в силу



Александр Огородников из Нижегородской области стал победителем конкурса «Моя страна – моя Россия»



Морковь, яблоки и вермишель подешевели в Нижегородской области



Нижегородская область получит около 4 млрд рублей на ремонт мостов по нацпроекту «Безопасные качественные дороги»



Нижегородские аграрии в 2021 году вернули в производство более 20 тысяч гектаров сельхозземель



С 1 октября в Нижегородской области открывается сезон охоты на все половозрастные группы лосей



**В Москве состоялось знаковое мероприятие в
сельхозмашиностроении – VIII Российский агротехнический форум**

Какие ветеринарные правила вступают в силу с 1 сентября

С 1 сентября 2021 года в России вступают в силу новые ветеринарные правила, которые регулируют меры борьбы с лейкозом, ящуром и высокопатогенным гриппом птиц (ВГП). Причем ветправила отдельно по ВПГ утвердили в нашей стране впервые. Текст: Юлия Макеева

Ветправила по высокопатогенному гриппу птиц. Прежние ветправила касались борьбы с гриппом птиц в целом – как с высокопатогенным (ВГП), так и низкопатогенным. Например, с подтипом вируса H4, H6, H9. Об этом рассказал «Ветеринарии и жизни» Михаил Волков, заведующий лабораторией эпизоотологии и мониторинга подведомственного Россельхознадзору Федерального центра охраны здоровья животных (ФГБУ «ВНИИЗЖ».) «В соответствии с международными требованиями Кодекса МЭБ, низкопатогенный грипп (за исключением H5 и H7) не подлежит обязательной нотификации в МЭБ и не влияет на международную торговлю. Скорее всего, в целях гармонизации из новых правил исключили жесткие требования по низкопатогенному гриппу», – пояснил ученый. Тем не менее он считает, что отдельный документ по оздоровлению хозяйств от низкопатогенного гриппа птиц нужен обязательно, чтобы не допустить распространения вируса. В новых правилах нормы при вспышках ВГП ужесточили. Так, установлен семидневный срок для изъятия птиц и продукции птицеводства в очаге болезни. Раньше такого не было. Помимо этого, увеличили глубину угрожаемой зоны (ранее была 5 км от границ неблагополучного пункта, теперь от 5 до 10 км от границ эпизоотического очага) и зоны наблюдения (ранее была до 10 км от границ неблагополучного пункта, теперь от 10 до 100 км от границ угрожаемой зоны). Из правил исключили понятие «неблагополучный пункт», теперь радиус зон будут рассчитывать от границ эпизоотического очага. Также ученый обратил внимание на новое требование по дератизации. «Мышевидные грызуны являются механическим фактором распространения вируса, при этом вирус гриппа птиц может приводить и к заболеванию мышей, как следует из многих научных публикаций, а адаптация вируса гриппа птиц к клеткам млекопитающих является триггером его ускоренной мутационной изменчивости», – пояснил Михаил Волков. Какой ущерб от ВГП. Высокопатогенный грипп птиц – одна из самых опасных болезней для птицеводства. С 2016 года хозяйства и птицефабрики России из-за ВГП потеряли более 10 млн голов, сообщил представитель ВНИИЗЖ. Однако урон от этой болезни не ограничивается только серьезнейшими потерями для пострадавших предприятий, отметил в беседе с «ВиЖ» генеральный директор Национального союза птицеводов Сергей Лахтюхов. «Это еще и ограничения на экспорт продукции из регионов, где были выявлены вспышки болезни. Ограничения распространяются на расположенных в этих регионах производителей независимо от того, затронуты они болезнью или нет. А это напрямую препятствует развитию нашего экспорта», – пояснил глава отраслевого союза. Он отметил, что за последний год больше всего от гриппа птиц пострадали предприятия Уральского федерального округа, Республики Татарстан и Ростовской области. По данным ВНИИЗЖ, в России в этом году на начало августа зафиксировали 12 неблагополучных пунктов по высокопатогенному гриппу птиц в 6 регионах (Астраханская обл.,

Краснодарский край, республики Дагестан и Тыва, Ростовская обл., Тюменская обл.): 8 – в дикой природе и 4 – среди домашних птиц. В числе причин, которые способствуют распространению болезни, эксперты назвали миграцию диких птиц – основных переносчиков вируса. «Еще одна причина – бесконтрольное перемещение и выращивание птиц в личных подсобных хозяйствах. У нас население практически бесконтрольно перевозит домашнюю птицу, сотрудники птицеводческих предприятий зачастую выращивают ее у себя на домашнем подворье. И вот это, к сожалению, никак не регламентируется. И здесь, я считаю, надо максимально усиливать контроль», – подчеркнул Сергей Лахтюхов. Ветеринарные правила по лейкозу КРС с 1 сентября вступают в силу новые ветеринарные правила по лейкозу крупного рогатого скота (КРС). Прежние ветправила были приняты еще в 1999 году и значительно отличаются от свежего документа. Так, в новых ветправилах четко прописаны основания для подозрения на лейкоз, уточнили диагностические мероприятия. В документе прописали, как отбирать пробы биологического и патологического материала, как их перевозить, какие лабораторные исследования должны проводиться, также указано, в каком случае результат признается положительным. Ограничения при вспышке лейкоза стали жестче. Помимо запрета на вывоз животных территорию нельзя посещать посторонним, запрещено вывозить племенной материал, получать кровь от животных-продуцентов. Запрещен совместный выпас, доение и отел больных и здоровых животных. Лейкоз сегодня занимает первое место среди всех инфекционных заболеваний крупного рогатого скота молочных пород, отметила в интервью «ВиЖ» Ирина Донник, доктор биологических наук, профессор, вице-президент Российской академии наук. Она обратила внимание, что вирус меняется и мутирует. «Например, бельгийский штамм более агрессивный, сразу погибает молодняк», – рассказала Ирина Донник. Она также сообщила об опасности лейкоза КРС для людей. «Появилось достаточное количество статей, в том числе зарубежных, о том, что выявляют геном возбудителя лейкоза животных в новообразованиях, удаленных у человека», – рассказала она. Ветеринарные правила по ящуру с 1 сентября вступают в силу новые ветправила по борьбе с ящуром. Для профилактики ящура специалисты госветслужбы должны проводить регулярные исследования восприимчивых животных. Причем пробы надо отбирать в том числе у диких восприимчивых животных. В отличие от предыдущего документа, прописаны меры профилактики ящура в охотхозяйствах. Так, в охотугодья следует завозить только клинически здоровых особей, а перед отправкой держать изолированно 30 дней. Карантин по ящуру, как и раньше, вводится минимум на 28 дней. Определяется эпизоотический очаг, неблагополучный пункт, угрожаемая зона и зона наблюдения, на каждой из территорий действуют свои ограничения. Так, в эпизоотическом очаге запрещается лечение больных животных. Из очага нельзя вывозить и ввозить туда любых животных, в том числе птиц, а также вывозить молоко, молочные продукты, корма и инвентарь. В эпизоотическом очаге восприимчивых к ящуру животных изымают и уничтожают. Причем новыми правилами определен срок для изъятия – 7 дней с момента введения карантина. Справка «ВиЖ»

Высокопатогенный грипп птиц – высококонтагиозная вирусная болезнь птиц, характеризующаяся поражением кровеносной и центральной нервной систем, органов дыхания, пищеварения, выделения и яйцеобразования. Клинические признаки ВГП: снижение продуктивности, угнетенное состояние, отказ от корма и воды, взъерошенность оперения, цианоз кожных покровов, отек межчелюстного пространства, подкожные кровоизлияния на конечностях, нарушение координации движений, синусит, ринит, конъюнктивит, диарея. Лейкоз – хронически протекающая инфекционная болезнь крупного рогатого скота. У больных животных наблюдаются: увеличение поверхностных (предлопаточных, околоушных, надколенных, нижнечелюстных, надвыменных) и доступных ректальному исследованию внутренних лимфатических узлов; появление опухолевых новообразований в различных частях тела; нарушение половых циклов; гипотония преджелудков; отеки в области шеи, подгрудка, подчелюстного пространства, живота; одно- или двусторонний экзофтальм (пучеглазие); исхудание; снижение молокоотдачи; выпадение шерстного покрова на голове и холке. Ящур – высококонтагиозная вирусная болезнь парнокопытных, а также мозоленогих животных. Клинические признаки: наличие везикул (афт) и эрозий на слизистой оболочке ротовой полости, на коже венчика и в межкопытцевой щели, носового зеркала и вымени. У больных животных наблюдается слюнотечение, повышение температуры тела, хромота и снижение аппетита. Ящуром может заразиться человек. Например, при употреблении молока от больного животного, если продукт не прошел должную термообработку.

Источник: [Ветеринария](#) и жизнь.

Александр Огородников из Нижегородской области стал победителем конкурса «Моя страна – моя Россия»

Он победил в номинации «Моя гостеприимная Россия»

Финалисты Всероссийского конкурса [«Моя страна – моя Россия»](#) – одного из проектов президентской платформы [«Россия – страна возможностей»](#) – представили свои проекты в номинации «Моя гостеприимная Россия». По итогам защиты, которая состоялась 23 сентября в онлайн-формате, были определены семь победителей. В их число вошел представитель Нижегородской области **Александр Огородников**.

Александр Огородников, руководитель офиса «Молодежное проектирование» молодежного центра Нижегородской области «Высота», победитель Всероссийского конкурса «Моя страна – моя Россия» 2020 года, в новом сезоне представил молодежное тревел-реалити-шоу Нижегородской области «Только Посмотри #Нижний800». В рамках проекта, съемки которого прошли в сентябре 2021 года, 16 молодых людей из Нижегородской области и ряда других регионов России проходили сложные спортивные и интеллектуальные испытания на уникальных туристических площадках. Выход реалити-шоу запланирован на ноябрь–декабрь нынешнего года на площадке информационного партнера проекта – сообщества [«Молодежь Нижегородской области»](#) социальной сети «ВКонтакте».

«Проект станет отличной площадкой для привлечения молодежи в наш регион. Выпуски шоу представляют собой полноценный межмуниципальный туристский маршрут, интересный именно молодежи. Опыт первого сезона показывает, что зрители – более 350 000 человек – хотят повторить маршрут участников. Подобный результат ожидается и от второго, всероссийского сезона. Надеемся, что с информационной поддержкой платформы «Россия – страна возможностей» мы сможем привлечь еще большую аудиторию», – рассказал **Александр Огородников**.

XVIII сезон конкурса стартовал в Национальном исследовательском центре «Курчатовский институт». Основными тематическими направлениями 18 сезона стали наука, технологии и космос, что приурочено к 60-летию первого космического полета Ю.А. Гагарина. В 2021 году Всероссийский конкурс «Моя страна – моя Россия» вошел в план основных мероприятий Года науки и технологий в России.

Заместитель генерального директора АНО «Россия – страна возможностей» **Алексей Агафонов** рассказал:

«Особая ценность проектов, представленных в конкурсе «Моя страна – моя Россия», в их практикоориентированности – большинство инициатив сегодня готово к реализации, а часть уже работает в своих регионах. Это относится и к номинации «Моя гостеприимная Россия». 40 финалистов из 27 регионов России, многие из которых уже имеют опыт в области индустрии гостеприимства, нуждаются не только в материальной поддержке идей, но и возможности выйти на единую площадку для обмена опытом, получения оценки инициатив экспертами – представителями профессионального сообщества. Второй год номинация реализуется

при поддержке партнера платформы «Россия – страна возможностей» – Общенационального союза индустрии гостеприимства. Уже в прошлом сезоне взаимодействие показало отличные результаты, которые, уверены, получают свое дальнейшее развитие в будущем».

Участниками XVIII Всероссийского конкурса «Моя страна – моя Россия» в нынешнем сезоне стали 91 147 человек из всех регионов страны и иностранных государств, в числе которых Белоруссия, Украина, Азербайджан, Египет, Вьетнам, Великобритания, США и многие другие. Успешно прошли заочный этап и попали в финал проекта 762 конкурсанта из 76 регионов России и ряда зарубежных стран.

Руководитель Всероссийского конкурса «Моя страна – моя Россия», доктор педагогических наук, член-корреспондент РАО, проректор РГГУ **Лариса Пастухова** отметила:

«В рамках очных мероприятий Всероссийского конкурса «Моя страна – моя Россия» мы встречаемся с нашими выпускниками в самых разных уголках России, общаемся с местными жителями и видим, как в стране растет спрос на внутренний туризм. Россияне все чаще выбирают новые маршруты, подходят к путешествиям осмысленно – знакомятся с культурой и историей регионов, традициями населяющих их народов. Это отражается и на конкурсе – увеличивается число участников нашей традиционной номинации «Моя гостеприимная Россия», в нынешнем сезоне заявки подали 5 087 человек – на 20 процентов больше в сравнении с предыдущим годом, меняются и сами инициативы. Все больше внимания конкурсанты отдают этнокультурной составляющей проектов, особую популярность приобретают интерактивные маршруты и гастрономический туризм».

Лариса Пастухова добавила, что многие проекты получают свою практическую реализацию.

«К примеру, наша победительница из Курской области Юлиана Жагапарова сейчас проводит комплексную туристско-экскурсионную программу инклюзивного туризма для детей родного региона. Старт проекта выпал на период строгой самоизоляции. И Юлиане пришлось полностью переформатировать программу в онлайн-формат, чтобы не откладывать ее запуск. Еще один победитель, Вячеслав Червяков, представитель Липецкой области, недавно запустил программу для детей с ограниченными возможностями здоровья, направленную на улучшение их психофизического здоровья и социальной адаптации с помощью освоения ремесел народов России. За три месяца занятия посетило более 500 ребят, что, к слову, в 2 раза выше планируемых показателей, указанных в заявке».

Второй год номинация «Моя гостеприимная Россия» проходит при поддержке Общенационального союза индустрии гостеприимства (ОСИГ), одного из генеральных партнеров всероссийского конкурса «Мастера гостеприимства» – проекта платформы «Россия – страна возможностей».

«Никто не сможет рассказать о регионе лучше, чем его местные жители – принять на родной земле, влюбить в нее туристов. В этом отношении конкурс «Моя страна – моя Россия», объединяющий участников со всех уголков России, имеет серьезный потенциал влияния на развитие индустрии гостеприимства. Второй год ОСИГ поддерживает номинацию «Моя гостеприимная Россия» и, в

частности, авторов лучших проектов. Уверен, что инициативы победителей нынешнего сезона будут не менее яркими и смогут внести существенный вклад в развитие внутреннего туризма в стране», – рассказал в своем приветственном слове президент Общенационального союза индустрии гостеприимства **Алексей Волков**.

Участники Всероссийского конкурса «Моя страна – моя Россия» второй год подряд имеют дополнительную возможность получить грантовую поддержку проекта от Федерального агентства по делам молодежи. В рамках публичных защит эксперты «Грантового конкурса молодежных инициатив» Росмолодежи, который также является одним из проектов платформы «Россия – страна возможностей», оценивают работы конкурсантов и рекомендуют лучшие из них к получению грантов на реализацию собственных проектов.

Тема развития внутреннего туризма находит свое отражение в рамках еще одного проекта конкурса – [Всероссийской просветительской онлайн-экспедиции «Моя страна – моя Россия»](#). Экспедиция проходит в формате серии онлайн-лекций о культурных, национальных и исторических особенностях регионов страны, проводимых педагогами-новаторами, специалистами сферы туризма и государственной национальной политики, отобранных на основе конкурса-смотрa. Темой нового сезона экспедиции стал этнокультурный и просветительский туризм в России. Старт лекций II Всероссийской просветительской онлайн-экспедиции «Моя страна – моя Россия» запланирован на середину октября нынешнего года.

Полный список финалистов конкурса представлен на [сайте проекта](#).

Конкурс «Моя страна – моя Россия» реализуется в рамках федерального проекта «Социальные лифты для каждого» **национального проекта «Образование»**.

Информационная справка:

Автономная некоммерческая организация (АНО) «Россия – страна возможностей» была создана по инициативе президента РФ **Владимира Путина**. Ключевые цели организации: создание условий для повышения социальной мобильности, обеспечения личностной и профессиональной самореализации граждан, а также создание эффективных социальных лифтов в России. Наблюдательный совет АНО «Россия – страна возможностей» возглавляет президент РФ **Владимир Путин**.

АНО «Россия – страна возможностей» развивает одноименную платформу, объединяющую 26 проектов: это конкурс управленцев «Лидеры России», конкурс «Лидеры России. Политика», всероссийская олимпиада студентов «Я – профессионал», конкурс «Твой ход», международный конкурс «Мой первый бизнес», всероссийский конкурс «Большая перемена», всероссийский проект «Время карьеры», проект «ТопБЛОГ», проект «Профстажировки 2.0», проект «Культурный код», фестиваль «Российская студенческая весна», всероссийский конкурс «Мастера гостеприимства», «Грантовый конкурс молодежных инициатив», конкурс «Цифровой прорыв», профессиональный конкурс «Учитель будущего», всероссийский конкурс «Лучший социальный проект года»,

соревнования по профессиональному мастерству среди людей с инвалидностью «Абилимпикс», всероссийский молодежный кубок по менеджменту «Управляй!», Российская национальная премия «Студент года», движение Ворлдскиллс Россия, благотворительный проект «Мечтай со мной», конкурс «Моя страна – моя Россия», международный инженерный чемпионат «CASE-IN», «Национальная технологическая олимпиада Junior», проект «Хакатоны и лекции по искусственному интеллекту» и платформа «Другое дело».

В рамках деятельности АНО «Россия – страна возможностей» в феврале 2019 года создан образовательный центр – мастерская управления «Сенеж». Он призван формировать генерацию активных граждан, в том числе компетентных государственных служащих, прошедших современную профессиональную подготовку и объединенных ценностью ответственного служения стране и обществу. Обучение в нем проходят участники проектов и конкурсов платформы, активная молодежь, а также управленцы и государственные служащие. Мастерская выступает площадкой для проведения различных образовательных и молодежных форумов, в том числе форума «Территория смыслов».

В рамках АНО «Россия – страна возможностей» в августе 2020 года создан центр оценки компетенций – департамент методологии и оценки. Задачами центра является разработка и внедрение собственных инструментов оценки управленческих и деловых компетенций во все конкурсы и проекты платформы «Россия – страна возможностей» и партнеров, создание и поддержка центров компетенций в университетах, проведение оценки, организация обучения и подготовки кадров для деятельности центров компетенций.

Контактная информация:

**Пресс-секретарь проекта
«Моя страна – моя Россия»**

Алина Каймаразова
+ 7 (915) 449-14-56

kajmarazova@yandex.ru

**Руководитель направления
региональных коммуникаций
АНО «Россия – страна
возможностей»**

Елена Барсегова
+ 7 (926) 189-10-11

elena.barsegova@rsv.ru



Огородников

Морковь, яблоки и вермишель подешевели в Нижегородской области

Также снизились цены на подсолнечное масло и гречневую крупу

Морковь, яблоки и вермишель подешевели в Нижегородской области. Об этом сообщает министерство экономического развития и инвестиций региона со ссылкой на Нижегородстат.

По данным службы статистики, с 13 по 20 сентября в Нижегородской области средняя цена на морковь снизилась на 5,1% (с 40,53 рублей до 38,47 рублей за кг), яблоки подешевели на 2,2% (с 93,26 рублей до 91,18 рублей за кг), вермишель – на 2% (с 77,37 рублей до 75,82 рубля за кг).

Кроме того, подешевели подсолнечное масло, гречневая крупа ядрица и свежемороженая рыба.

Нижегородская область получит около 4 млрд рублей на ремонт мостов по нацпроекту «Безопасные качественные дороги»

В нормативное состояние планируется привести около 2 000 погонных метров

Нижегородская область получит около 4 млрд рублей на ремонт мостов по **нацпроекту «Безопасные качественные дороги»** до 2024 года. Всего планируется отремонтировать около 2 000 погонных метров мостовых переходов в разных районах области.

Сейчас на региональной сети автодорог России насчитывается около 64 тысяч искусственных сооружений – мостов, путепроводов и эстакад, при этом примерно 7% из них находится в аварийном состоянии. Большинство таких объектов было построено в 50–60-х годах прошлого века, они проектировались в расчете на определенную нагрузку. Однако с тех пор интенсивность дорожного движения увеличилась в десятки раз.

«Старение конструкций, недостаточное внимание к содержанию сооружений, превышение допустимых нагрузок – основные факторы, влияющие на снижение надежности и долговечности мостов. При этом капитальный ремонт или реконструкция искусственного сооружения требует значительных финансовых средств, которых в бюджетах субъектов недостаточно. Именно поэтому было принято решение о создании отдельной программы по восстановлению таких объектов», – отметил заместитель председателя правительства РФ **Марат Хуснуллин**.

В ближайшие три года на реконструкцию аварийных мостов и строительство путепроводов на дорогах регионального и местного значения из федерального бюджета направят 287,8 млрд рублей. Масштабные работы пройдут в рамках федерального проекта «Региональная и местная дорожная сеть», входящего в состав нацпроекта.

«Как правило, такие сооружения являются жизненно важной частью не только местной, но и межрегиональной транспортной инфраструктуры. Последствия их разрушений или просто ограничение движения вызывают существенные потери для экономики и значительные неудобства для населения. Именно поэтому до 2024 года мы планируем направить регионам 200 миллиардов рублей на приведение в нормативное состояние 100 тысяч погонных метров мостов и еще 87,8 миллиарда – для строительства 121 путепровода», – подчеркнул **Марат Хуснуллин**.

На сегодняшний день количество заявленных регионами искусственных сооружений составляет 5,7 тыс. единиц. Общая протяженность аварийных и предаварийных мостов, путепроводов и эстакад возросла до 290 тыс. погонных метров. Исходя из этого предварительная оценка федеральной поддержки для приведения этих объектов в нормативное состояние превышает 500 млрд рублей.

Национальный проект «Безопасные качественные дороги» разработан в соответствии с указом президента РФ **Владимира Путина** «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации». Он включает в себя федеральные проекты «Региональная и местная дорожная сеть», «Безопасность дорожного движения», «Общесистемные меры развития

дорожного хозяйства», «Автомобильные дороги Минобороны России». Также в рамках нацпроекта проходит модернизация пассажирского транспорта в агломерациях и развитие федеральной магистральной сети.

Нижегородские аграрии в 2021 году вернули в производство более 20 тысяч гектаров сельхозземель

Хозяйствам компенсированы затраты на расчистку земель и приобретение сельхозтехники

Сельхозпроизводители Нижегородской области в 2021 году вернули в производство более 20 тысяч гектаров ранее неиспользуемых земель. Об этом сообщил министр сельского хозяйства и продовольственных ресурсов региона **Николай Денисов**.

«Работа по вводу в оборот ранее неиспользуемых земель в регионе продолжается. Для нас важно, чтобы аграрии возвращали сельхозугодия в оборот не для сиюминутной выгоды, а смотрели на перспективу, которая принесет увеличение объемов производства сельхозпродукции, обеспечит занятость и доходы населения», – подчеркнул **Николай Денисов**.

Он рассказал, что сельхозугодья, которые аграрии возвращают в производство, используются для выращивания зерновых и кормовых культур, картофеля, овощей.

«Введение в оборот заброшенных земель – очень трудоемкий процесс, требующий применения специализированной техники и существенных финансовых вложений, которые не каждому под силу. Для того чтобы помочь сельхозпроизводителям в этой работе, разработаны соответствующие меры господдержки», – отметил **Николай Денисов**.

Министр пояснил, что в текущем году по федеральной программе аграриям региона направлено **39,3 млн рублей субсидий** на возмещение части затрат на проведение культуртехнических мероприятий, которые позволили привести земельные участки в надлежащее состояние для выращивания на них сельхозкультур. В рамках областной программы для хозяйств, которые ввели в оборот 300 и более гектаров земли, предусмотрена компенсация до 50% затрат на покупку высокопроизводительной техники. Всего по этому направлению было приобретено 32 единицы техники: трактора, зерновые и кормоуборочные комбайны на общую сумму 390,7 млн рублей, из них 123,3 млн рублей будет возмещено аграриям в виде субсидий.

Напомним, ранее губернатор Нижегородской области **Глеб Никитин** сообщал, что на поддержку предприятий АПК и развитие сельских территорий Нижегородской области в текущем году будет направлено более 4,6 млрд рублей, что на 10,5% больше, чем годом ранее. Из этих средств более 3 млрд рублей субсидий уже доведены до сельхозпроизводителей.



С 1 октября в Нижегородской области открывается сезон охоты на все половозрастные группы лосей

Минлесхоз призывает охотников быть внимательными, чтобы по ошибке не добыть краснокнижного северного оленя

С 1 октября в Нижегородской области открывается сезон охоты на все половозрастные группы лосей, а также до 30 сентября разрешена охота на взрослых самцов. В связи с этим специалисты министерства лесного хозяйства и охраны объектов животного мира Нижегородской области и ФГБУ «Государственный заповедник «Керженский» призывают охотников быть максимально осторожными и внимательными, поскольку в охотугодья Борского района зашёл краснокнижный европейский лесной северный олень, выпущенный в дикую природу в августе этого года.

«С наступлением гона взрослый олень решил поискать себе пару за пределами заповедника и вышел на территорию охотничьих хозяйств в городском округе Бор. Он самый взрослый и самый ручной из шести выпущенных ранее оленей, не боится людей и шума автотранспорта, так как прежде долгое время находился не в адаптационном вольере, как другие олени, а в основном – маточном, где животные постоянно видят человека и не воспринимают его как опасность. Добывать этот вид запрещено, поскольку он занесен в Красную книгу Российской Федерации, и его охране уделяется повышенное внимание», – рассказали специалисты Керженского заповедника.

В Минлесхозе отметили, что за незаконно добычу данного вида предусмотрена ответственность по ст. 8.35 КоАП РФ «Уничтожение редких и находящихся под угрозой исчезновения видов животных или растений, занесенных в Красную книгу РФ». Размер ущерба, причиненный объектам животного мира, в этом случае может составлять до 150 тысяч рублей, с конфискацией орудий добычи животных.

«Краснокнижные олени чипированы, а взрослые олени также оснащены спутниковыми маячками, вмонтированными в ошейники, что позволяет отслеживать их местонахождение в режиме реального времени. Кроме того, сотрудники охотнадзора регулярно проводят патрулирование местности, где сейчас находится копытное», – сообщили в Минлесхозе.

В ведомстве дополнили, что сейчас у копытных – гон (брачный период), и они могут вести себя агрессивно, поэтому подходить к ним близко настоятельно не рекомендуется. За лето самец набирает большую массу, у него вырастают увесистые рога. У лосей тяжелое тело и длинные ноги, при ДТП они обычно попадают на лобовое стекло, гибнут или калечатся сами, также страдают водители и пассажиры автомобилей.

Ранее сообщалось, что в регионе действует программа «Охрана объектов животного мира Нижегородской области», утвержденная губернатором **Глебом Никитиным**. Для сохранения и увеличения численности диких животных в регионе

проводятся биотехнические мероприятия: для лосей выкладывается соль, для косули – корм (сено, молодые ветки с листьями, различные корнеплоды), для тетеревиных птиц устраиваются галечники и порхалища.

По данным государственного мониторинга, сейчас в Нижегородской области насчитывается более 18 тысяч лосей (в 2020 году – 16,4 тысячи особей).

Справка:

Северный олень обитал в регионе в начале XIX века, но из-за антропогенных факторов исчез. Первую попытку вновь заселить заволжские леса этими животными предприняли в 60-е годы прошлого века, но домашние тундровые олени не прижились.

С 2014 года в Нижегородской области ведутся работы по восстановлению популяции лесного северного оленя в рамках государственного задания Министерства природных ресурсов РФ. В результате проведенных исследований правительством Нижегородской области в качестве ключевого места для реинтродукции исчезнувшего вида был выбран Керженский заповедник, так как здесь сохранились условия, наиболее приемлемые для обитания оленей.

Сейчас на территории Керженского заповедника в вольерах обитают 24 особи. В декабре прошлого года оленей впервые выпустили из вольеров в дику природу, всего шесть особей: пять самцов и одну самку. Важно отметить, что выпуск лесных северных оленей из вольеров в природу в нашей стране был осуществлен впервые.

Данный вид оленей занесен в Красную книгу Нижегородской области в категорию 0 (вид, исчезнувший с территории области).





В Москве состоялось знаковое мероприятие в сельхозмашиностроении – VIII Российский агротехнический форум

Ключевая тема Российского агротехнического Форума-2021 – **«Российское сельхозмашиностроение: как стать лидерами в мире?»**. В рамках форума эксперты обсудили, как можно еще больше стимулировать развитие российского машиностроения, увеличивать скорость доведения техники до потребителя и завоевывать внешние рынки.

В форуме приняли участие: директор Департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительно-дорожного машиностроения Минпромторга России Мария Елкина, генеральный директор АО «Росагролизинг» Павел Косов, директор АО «Петербургский тракторный завод» Сергей Серебряков, генеральный директор ЗАО «Рубцовский завод запасных частей» Станислав Кедик, генеральный директор «Югпром» Юрий Печенов, директор завода ООО «Джон Дир Русь» Дмитрий Новгородов.

Председатель форума, президент Ассоциации «Росспецмаш» Константин Бабкин в своем выступлении рассказал о состоянии и перспективах развития производства сельскохозяйственной техники в России.

По словам Константина Бабкина, отрасль сельхозмашиностроения движется вперед достаточно динамично «Производство сельскохозяйственной техники в 2021 году выросло на 23% и составило 183 млрд. руб., экспорт увеличился на 7%, по сравнению с 2020 г.».

«Мы не только улучшаем производительность труда на селе, но и улучшаем жизнь в городах и селах», – считает председатель форума. В 2013–2020 гг. в 2,2 раза увеличена сумма уплаченных производителями сельхозтехники налогов, на 81% выросла численность сотрудников предприятий, на 68% выросла средняя заработная плата.

В 2021 году количество стран-импортеров российской сельскохозяйственной техники выросло до 56, добавились 4 новых рынка: Эфиопия, ОАЭ, Дания, Австралия.

Спикер отметил, что благодаря реализации Постановления № 1432 в 2021 году в сельхозмашиностроении продолжается работа по созданию современных цехов и производственных площадок и модернизации действующих: новый тракторный завод РОСТСЕЛЬМАШ, новая производственная площадка Пегас-Агро, новый цех Воронежсельмаш и др.

Константин Бабкин высказал конкретные предложения для сохранения устойчивого роста в отрасли: необходимо увеличение финансирования Постановления № 1432 (ППРФ № 1432) в 2022–2024 гг. до 16 млрд. руб и создание благоприятных экономических условий для развития производства сельхозтехники – снижение

процентной ставки по кредитам, снижение налоговой нагрузки на предприятия, ограничения роста цен на энергоресурсы и металл.

Президент Ассоциации «Росспецмаш» Константин Бабкин считает, что пришло время переходить от субсидиарной поддержки и смотреть в область налогового стимулирования: «Если бы в России были низкие налоги, то не приходилось бы выплачивать субсидии и никто бы не подвергался рискам».

Генеральный директор ЗАО «Рубцовский завод запасных частей» Станислав Кедик рассказал о достижениях своего предприятия, а также о сложностях, с которыми сталкиваются машиностроители. Завод успешно реализует инвестиционные проекты. Например, большой инвестиционный проект по строительству первого в Алтайском крае промышленного технопарка, общий объем инвестиций которого более 700 млн. руб.

За последние три года модернизированы и производственные площади, и оборудование. Главный вектор развития завода направлен на внедрение новых технологий для бережного производства.

Большую роль в достигнутых результатах Станислав Кедик отводит возможностям государственной поддержки предприятий отрасли. Особо директор завода отметил постановление ППРФ №1432. Данная программа позволила предприятию инвестировать деньги в модернизацию, увеличить объем и качество выпускаемой продукции.

Однако в 2021 году завод не смог воспользоваться ППРФ № 1432, потому что не прошел по критериям стоимости продукции, которая возросла в связи с ростом цен на металл. Тем не менее компании помогли меры поддержки Росагролизинга.

«По отношению к импорту мы теряем часть рынка. Наличие стимулирующих госпрограмм может переломить ситуацию. Более эффективная и разумная защита наших внутренних рынков, эффективное регулирование ценообразования на стратегические материалы, программа финансового стимулирования инвестиционной деятельности компаний – могут гарантировать опережающее развитие машиностроительной отрасли в долгосрочной перспективе», – заключил спикер.

Генеральный директор АО «Росагролизинг» Павел Косов рассказал какие меры поддержки аграриев и сельхозмашиностроителей действуют в Росагролизинге: «2020 год был прорывным, Росагролизинг смог поставить аграриям технику на 38,5 млрд рублей, в 2021 году сумма инвестиционных затрат Росагролизинга в развитие АПК составила не менее 43 млрд рублей». Топ-5 поставщиков в этом году: Ростсельмаш, Клаас Восток, Тонар, Петербургский тракторный завод, Евротехника.

Павел Косов подробно остановился на мерах поддержки аграриев и сельхозмашиностроителей: «Мы поставляем технику в рамках

программы ППРФ №1432, в рамках ППРФ № 719. Месяц назад мы запустили еще одну спецпрограмму «Раннее бронирование». Практически за месяц действия акции мы отмечаем высокий спрос: поступило заявок на приобретение более 1000 единиц техники общей стоимостью свыше 6 млрд рублей.

«Ни одного бюджетного рубля на импортную технику потрачено не было, и не будет», – заявил спикер.

Директор завода ООО «Джон Дир Русь» Дмитрий Новгородов рассказал о том, что влияет на принятие решения о локализации производства иностранных компаний в России, а также о планах по дальнейшему развитию завода.

При планировании проектов по локализации производства в России зарубежные компании в первую очередь смотрят на объём внутреннего рынка продукции, экономическую целесообразность в локализации, наличие компетентных поставщиков, ориентированных на долгосрочное сотрудничество.

«Мы развиваемся в сторону локализации по тем моделям, которые востребованы на российском рынке. Немаловажную роль играет предсказуемая и прозрачная политика государства в области машиностроения: «Для дальнейших инвестиционных планов хотелось бы более четкого понимания ППРФ №719».

В планах компании внедрить концепцию умного завода 4.0, увеличить уровень локализации, а также расширить экспортные поставки, – резюмировал спикер.

Генеральный директор «Югпром» Юрий Печенов обратил внимание участников на проблемы, с которыми сталкиваются машиностроители в Крыму. Во-первых, не хватает сотрудников в представительстве Росагролизинга на территории республики. Во-вторых, с производителями с/х техники работают только два банка, которые не заинтересованы в конструктивном сотрудничестве.

О мировых тенденциях в области продовольствия говорил Сергей Серебряков. В 2020 году в мире существенно обострилась проблема голода. Ситуация с потреблением и производством такова, что они растут, а объёмы запасов – нет. Ресурсы для увеличения производства зерна исчерпаны везде, кроме России и ЮАР.

С одной стороны государство понимает важность задачи по развитию сельского хозяйства. Об этом, например, говорит программа вовлечения порядка 13 млн. га неиспользуемых земель в сельхозоборот. С другой стороны – у правительства нет комплексного подхода к развитию аграрного сектора. По словам Сергея Серебрякова, нужны комплексные программы развития промышленности и компонентой базы.

Платежеспособность села и с/х производителей, по мнению **директора АО «Петербургский тракторный завод» Сергея**

Серебрякова, главные задачи государства. Прогрессивная шкала налогообложения, налаживание сбыта и реализация механизмов защиты рынка, в частности, уменьшение утилизационного сбора – будут способствовать повышению благосостояния аграриев и производителей с/х техники. Также спикер предложил изменения в ППРФ №1432.

Директор Департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительно-дорожного машиностроения Минпромторга России Мария Елкина сообщила, что из 10 млрд на субсидии аграриям в 2021 год использовано 8.9 млрд. Ряд компаний в этом году не смогли воспользоваться программой из-за повышения стоимости продукции. На следующий год в бюджете также заложено 10 млрд на программу №1432, однако, условия останутся без изменений. Также представитель Минпромторга России рассказала о других программах поддержки отрасли.

Мероприятие собрало более 300 человек, среди которых руководители органов государственной власти, владельцы агрохолдингов и машиностроительных предприятий, руководители сервисных и дилерских организаций, эксперты отрасли и СМИ.

В рамках форума также состоялось 3 тематические сессии: «Экспертиза ТПП для Минпромторга России: истории из практики и ответы на вопросы производителей», «Современное кормопроизводство: мой бизнес, мои машины», «Как стимулировать производство сельхозтехники, которой нет в России?».

Мероприятие прошло с соблюдением всех мер санитарно-эпидемиологической безопасности и требований Роспотребнадзора.

Стенограмма заседания в приложении.

Презентации спикеров на [сайте](#).

Приглашение на сцену: Пленарное заседание «Российское сельхозмашиностроение: как стать лидерами в мире».

На сцену приглашаются:

Модератор – Бабкин Константин Анатольевич, председатель форума, президент Ассоциации «Росспецмаш».

Участники дискуссии:

Кедик Станислав Александрович, генеральный директор компании «Рубцовский завод запасных частей».

Косов Павел Николаевич, генеральный директор компании «Росагролизинг».

Серебряков Сергей Александрович, директор компании «Петербургский тракторный завод».

Новгородов Дмитрий Николаевич, директор завода «Джон Дир Русь».

Печенов Юрий Анатольевич, генеральный директор компании «Югпром».

Елкина Мария Игоревна, директор Департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительно-дорожного машиностроения Министерства промышленности и торговли Российской Федерации.

Константин Бабкин: Добрый день, уважаемые друзья! Спасибо, что пришли сюда. Как обычно, ежегодно мы собираем всех вовлеченных в российское сельхозмашиностроение, всех сочувствующих нашей отрасли, так или иначе причастных или наблюдающих. Октябрь – это такое время, когда хорошо подводить итоги сельскохозяйственного года, намечать планы на ближайший год.

И сегодня наш форум продолжает эту традицию. Предлагаем обсудить то, что происходит в отрасли сельхозмашиностроения, что происходит с механизацией сельского хозяйства, и что нам нужно сделать, для того чтобы труд крестьян стал более продуктивным, чтобы они выпускали больше продовольствия, чтобы это продовольствие было всё более доступным для жителей России, для жителей нашей планеты, – что может сделать для этого наша отрасль и все мы с вами.

Давайте я начну со взгляда на все эти проблемы, как я это вижу, как видит наша ассоциация.

(00:04:39)

Я думаю, что в целом в зале должно быть хорошее настроение, потому что мы видим, что отрасль развивается и в текущем году, и развивалась в предыдущие годы. В этом году производство сельхозтехники выросло на достаточно впечатляющие 23%.

(00:05:00)

Экспорт вырос на 7%. Но растем не только мы, растет и импорт в этом году. И в связи с этим, несмотря на достижения нашей отрасли, доля российской сельхозтехники на рынке даже уменьшилась – с 58% до 52%.

Есть такой документ под названием «Стратегия развития сельскохозяйственного машиностроения». Согласно ей нам надо расти дальше, нам надо увеличивать производство еще на 40% до 2025 года. И экспорт должен подрасти, и долю мы должны увеличить до 80% на российском рынке. Поэтому впереди много работы.

Тут мы иллюстрируем то, что мы работаем не только ради увеличения количества железа, не только ради зарабатывания прибыли. Мы улучшаем жизнь в наших городах, в нашей стране. Мы видим, что сумма уплаченных производителями сельхозтехники налогов выросла за последние семь лет в 2,2 раза, увеличилась численность сотрудников. И в этом году она увеличилась, но за семь лет она увеличилась на 81%. Выросла значительно и средняя зарплата. То есть мы не только улучшаем производительность труда на селе, но и улучшаем жизнь в городах и селах нашей страны. У нас такая серьезная миссия, с чем мы справляемся.

Развитие сельхозмашиностроения, такие положительные количественные показатели приводят к тому, что отрасль получает инвестиции. Практически каждое предприятие в нашей стране сейчас занимается модернизацией, закупает оборудование, многие строят цеха, может быть, даже новые заводы. Здесь показано лишь восемь проектов, но количество таких серьезных, впечатляющих проектов модернизации исчисляется десятками.

Вкладываются деньги в НИОКР, появляются всё новые машины на рынке. Постепенно заполняются ниши, ранее свободные, не занятые российской продукцией. Появляются самые мощные комбайны на рынке, появляются линейки аппликаторов. Не буду все перечислять...

Здесь показаны виды машин, над которыми сейчас наши производители работают, но виды этих машин в последние годы в России не производились, и компоненты к этим машинам. То есть отрасль динамично движется вперед.

Внедряются современные технологии. В первую очередь сейчас идет речь о внедрении всё новых электронных систем. Многие заводы, многие предприятия в этом активно участвуют. Здесь шесть предприятий отмечено, которые телеметрию внедряют, электронные системы управления рабочими органами. Это правильно – внедрение новых технологий. Мы тут должны участвовать и быть на пике прогресса. С чем многие предприятия справляются.

Растет экспорт. В 56 стран мира мы с вами экспортируем продукцию. В этом году добавились четыре новых рынка – Арабские Эмираты, Эфиопия, Дания. Австралию я мог раньше представить, что мы туда когда-то начнем поставлять технику, но вот эти три страны... Я думал, что это отдаленная перспектива, но нет, уже сегодня это происходит – поставки российской сельхозтехники туда. Поздравляю тех, кто этим экспортом активно занимается. Это я показал то, что отрасль движется вперед достаточно динамично. Но впереди у нас много работы. По-прежнему наличие техники в России отстает от потребности. Потребность значительно превышает наличие техники, и значителен парк техники, используемой в хозяйствах, которая старше 10 лет. Она составляет сегодня... По разным видам техники разные цифры – 60%, 43%, 46%, но это впечатляющая цифра. И вообще-то более 10 лет машина в сельском хозяйстве активно работать не должна. Она уже должна переходить в область антиквариата, в разряд коллекционных машин. (00:10:06)

Но нет, у нас порядка половины машин сегодня старше 10 лет.

Опять же это к тому, что нам еще надо много работать.

Это к тому, что новые машины всё появляются на нашем рынке.

Благодаря реализации предприятиями инвестпроектов прогнозируется увеличение доли российских производителей на внутреннем рынке в ключевых и новых сегментах к 2025 году. Это к тому, что долю на российском рынке надо повышать. Сегодня тракторы колесные от 50 до 150 лошадиных сил практически не представлены – 3% мы занимаем. Но до 50%, согласно Стратегии, планам, составленным несколько лет назад, мы должны это увеличить. Будем работать. Для того чтобы мы со всеми задачами справились, чтобы положительные тенденции сохранялись и дальше, у нас есть пожелания в адрес правительства. Не только к коллективам предприятий, но и к правительству – мы хотели бы, чтобы оно создавало нам благоприятные условия.

Первая тема – это «Программа 1432». Самая эффективная, самая успешная программа, которая действует около шести лет, которая финансировалась последние годы в полном объеме. Хотя постоянно висел вопрос, будет ли она дофинансирована в текущем году или нет, но каждый год это дофинансирование происходило. В этом году этого дофинансирования не происходит. Выделено 10 млрд рублей на эту субсидию, не хватает 6 млрд. Но насколько мы видим, этих 6 млрд выделено не будет. Это, конечно, не положительно скажется на развитии нашей отрасли. Поэтому у нас традиционная просьба к правительству – в полном объеме финансировать эту субсидию.

Мы много лет говорим о том, что в целом, конечно, в России не такие уж и «теплые» условия для тех, кто занимается машиностроением: высокие налоги, дорогое электричество, очень дорогой металл и так далее. Но эти меры поддержки, которые ориентированы на тех, кто производит технику в России, – подчеркиваю, это необязательно именно российские компании, это могут быть иностранные компании, которые локализовали производство здесь. Техника, произведенная в России, должна получать поддержку.

Но не всегда это наше пожелание соблюдается. Есть региональные бюджеты, которые закупают, а иногда даже в приоритетном порядке стимулируют приобретение иностранной техники. Есть компания «Росагролизинг», которая иногда приобретает иностранную сельхозтехнику, пользуясь государственной поддержкой.

Иностранная техника иногда получает субсидии – на НИОКР и так далее. Мы считаем, что это несправедливо и лишает предприятия стимула локализовать производство здесь.

Другие наши пожелания в адрес Правительства.

1. Мы просим предусмотреть в федеральном бюджете финансирование «Программы 1432» не менее чем на 16 млрд рублей.

2. Осуществлять господдержку приобретения сельхозтехники в соответствии с требованиями постановления № 719, то есть локализованной в России.

3. Просим в рамках реализации постановления № 496 увеличить лимит субсидий до 15% общей стоимости техники, поданной в одной заявке.

4. Ввести механизм предоставления из федерального бюджета грантов на организацию производства компонентов специализированной техники. Ну да, производители компонентов говорят: «Да, государство стимулирует развитие производства готовых машин, но мы, производители компонентов, хотели бы эти стимулы тоже иметь». Это предложение мы сюда включаем.

5. Включить НИОКР на высокотехнологичные компоненты продукции машиностроения в перечень НИОКР, предусмотренный постановлением № 988, то есть включить затраты на НИОКР в состав прочих расходов в размере фактических затрат с коэффициентом 1,5.

6. Перевести производство сельхозтехники и комплектующих из XI и XXVIII классов в IX класс профессионального риска. Тут речь о чем, простым языком говоря. Наша отрасль почему-то еще с каких-то старых времен отнесена по критериям риска для сотрудников в ту же категорию, что и шахтеры, циркачи – то есть к профессиям, которые реально подвержены риску.

(00:15:08)

Но у нас сегодня не такая неблагоприятная обстановка на предприятиях, и сегодня мы платим слишком много отчислений в Фонд социального страхования на страхование сотрудников. Это ведет к повышенной налоговой нагрузке на предприятия. Просим эту проблему решить.

7. Просим увеличить размер амортизационной премии с 30% до 50%, то есть изменить Налоговый кодекс – быстрее амортизировать новое оборудование.

Мы видим, что у России огромный потенциал в развитии сельского хозяйства. Мы видим, что и экспорт продовольствия из России

будет увеличиваться, мы видим, что будет увеличиваться и вовлеченные в сельское хозяйство сельхозплощади. По сравнению с 1990 годом выведено почти 38 млн гектаров из оборота. Мы думаем, что эти площади будут вовлечены обратно в сельхозоборот. Мы видим потенциал увеличения производства зерна до 300 млн тонн, то есть в 2,5 раза по сравнению с сегодняшними показателями. Будет увеличиваться производство другой сельхозпродукции. И для того чтобы это все состоялось, для того чтобы вместе с ростом экономических показателей росло благосостояние наших крестьян, улучшалась жизнь на селе, чтобы расселялись мегаполисы, чтобы в Сибири строились города, – для этого нужно создать условия и нам всем очень хорошо поработать. Для этого объективные условия есть, нужна только воля и правильная политика.

Здесь мы показываем, что цены на зерно растут, на другую сельхозпродукцию. Объективные предпосылки для роста сельского хозяйства в России есть.

Ну и у нас общие пожелания в адрес нашего правительства.

1. Просим изменить налоговую политику, чтобы с сугубо фискальных придать налоговой политике стимулирующие функции. Кстати, может быть, уже пришло время постепенно переходить от субсидиарных мер, от субсидий, к налоговым льготам? Многие предприятия, получающие субсидии, являются приманкой, объектом пристального внимания всяких проверяющих органов, правоохранительных органов. Это вносит нервную атмосферу в работу предприятий. Если бы в России были низкие налоги, то не приходилось бы выплачивать субсидии, эти собранные налоги возвращать предприятиям, и, таким образом, не нужно было бы этих лишних оборотов денег и никто бы тогда не подвергался каким-то лишним рискам.

Наверное, это тема не сегодняшнего дня, но я думаю, что уже послезавтра эта тема встанет очень остро, потому что государство, с одной стороны, помогает, но тут же присылает проверку. И даже некоторые руководители предприятий сегодня сидят под домашним арестом – солидные люди, которые могли бы приносить пользу, развивать предприятия, но сегодня они тратят время на какие-то ответы, на неудобные, некомфортные и часто несправедливые и не очень понятные вопросы.

2. Пересмотреть налогообложение энергоносителей, транспорта и сырьевых товаров с целью снижения их стоимости внутри страны.

3. Заморозить тарифы на электроэнергию для предприятий.

4. Обеспечить внутреннюю стоимость ключевого ресурса машиностроения – металла на уровне не выше 80% от среднемировой цены. Мы с вами знаем, что металл в России сегодня стоит дороже, чем на мировом рынке.

5. Законодательно установить ответственность Банка России за рост производства и создания рабочих мест в экономике. Нам нужны дешевые кредиты – для крестьян, для предприятий, – для того чтобы развивалась вся экономика нашей страны.

Напоминаю, что через год у нас выставка «Агросалон». Пользуясь случаем, хотел бы напомнить, пригласить. Надеюсь, что следующий форум будет более масштабным и обставленным красивой сельхозтехникой.

Вот такой взгляд. Согласны вы с ним, не согласны, поддерживаете, не поддерживаете – давайте обсудим, какие-то, может быть, другие взгляды есть. Спасибо за внимание.

(00:20:00)

Кедик Станислав Александрович, генеральный директор компании «Рубцовский завод запасных частей». Пожалуйста.

Станислав Кедик: Добрый день, коллеги. Позвольте всех поприветствовать на таком для нас очень важном и значимом мероприятии.

Наверное, продолжая те основные мысли, которые сейчас озвучил Константин Анатольевич, я хотел бы в двух словах рассказать о том, как непосредственно живет на сегодняшний день машиностроительный завод.

Наверное, ни для кого не секрет, что на сегодняшний день машиностроительные предприятия практически в большей своей массе в той или иной степени, но реализуют инвестиционные проекты. Кто-то модернизируется, кто-то строит новые заводы, кто-то расширяет свои производственные мощности. Наша компания не выбивается из общего тренда. Буквально несколько цифр и несколько слов.

За последние три года мы достаточно серьезно претерпели модернизацию как производственной площади, так и непосредственно самого оборудования. На сегодняшний день вектор на развитие автоматизации, роботизации, ну и, соответственно, углубляемся в процессы, для того чтобы действительно производство было бережливым.

Ну а самое главное – мы на сегодняшний день строим новые производства. Если говорить о рубцовской площадке, которая входит в Объединение компаний «Алмаз» – в прошлом году мы ввели в эксплуатацию новый литейный завод; на барнаульской площадке мы ввели в эксплуатацию новый производственный корпус по производству сельхозмашин; и сейчас в городе Рубцовске реализуется первый в Алтайском крае проект по строительству промышленного технопарка. И данный технопарк будет как раз направлен на производство комплектующих и машин как раз для сельхозмашиностроения. К чему так подробно? Наверное, на это есть предпосылки – когда мы обновляемся, когда мы расширяемся, когда мы увеличиваем производство.

Серьезный первый толчок произошел в 2015 году – всем известно, какие факторы послужили началом. Но мы понимаем, что этот фактор, наверное, достаточно краткосрочен – буквально 1,5-2 года. И для того чтобы этот повышательный тренд сохранить, конечно, общими усилиями – действительно, я считаю, это достаточно серьезная победа была, когда заработало постановление № 1432. Мы действительно получили возможность для развития, а самое главное – возможность для инвестирования в наши технологии, в наши продукты, в наше качество.

Если привести цифру – в 2019 году в целом Объединение компаний получило субсидий порядка 230 млн рублей. Много это или мало – вопрос достаточно философский, но если пересчитывать на количество техники и на объем проданных изделий, то это практически 1,5 млрд или 1,5 тыс. машин – так как средний чек по одной машине составляет порядка 800 тыс. – 1 млн рублей.

И все бы хорошо, но 2021 год. К сожалению, мы в постановлении № 1432 на сегодняшний день не работаем. Не работаем по одной простой причине, что мы не можем, наверное, оформить, или доказать, или опубликовать прайс-лист, который бы отвечал сегодняшней рыночной конъюнктуре. Мы понимаем, что по некоторым позициям металлопроката мы фиксировали увеличение цены – трехкратное. Понятно, что никакой коэффициент-дефлятор в 4-5% не сможет отразить реального положения вещей. Соответственно, цена на сельскохозяйственные машины, произведенные в России – особенно на прицепную почвообрабатывающую технику, где в структуре металл составляет порядка 70-80% себестоимости, – выросла до 47%.

Но благо что в этом году «Росагролизинг» нам очень серьезно пошел навстречу – мы смогли, в принципе, решить все наши вопросы и по оформлению прайс-листов, и по формированию актуальной рыночной цены. И на сегодняшний день – я не скажу, что мы компенсировали тот объем, который мы потеряли на 1432, но достаточно серьезно нарастили свои продажи, свой пакет в «Росагролизинге».

Мы смотрим в 2022 год, и мы понимаем, что на сегодняшний день при неизменении условий по программе мы, естественно, работать не можем.

(00:25:02)

Это и Константин Анатольевич в своем докладе озвучил – как бы хорошо мы ни говорили о том, что мы растем, но на сегодняшний день мы теряем долю рынка по отношению к импорту. И я считаю, что именно регулирование или дополнительное регулирование тех стимулирующих программ, которые есть, сможет нам помочь. Мы на сегодняшний день готовы расти, готовы замещать, готовы отвоевывать потерянные позиции, но при этом, я считаю, все-таки нужно создать определенные условия.

Наверное, Константин Анатольевич, в двух словах воттак по текущей ситуации. Спасибо.

Константин Бабкин: Спасибо. Еще останется время, надеюсь, для дискуссии. Мария Игоревна, наверное, ответит на ваши вопросы, посылы, и еще обсудим.

Косов Павел Николаевич, генеральный директор компании «Росагролизинг». Пожалуйста.

Павел Косов: Спасибо большое. Добрый день, уважаемые коллеги, друзья, товарищи, близкие люди, наши партнеры. Спасибо большое за очередное приглашение выступить на таком важном и нужном мероприятии. Мы уже несколько лет подряд, по сути дела, подводим здесь итоги сельскохозяйственного года – мы как компания, которая участвует в этом процессе очень плотно.

Я потрачу немного вашего времени – расскажу о том, какие меры поддержки для наших аграриев мы сегодня применяем в нашей деятельности, и о том, что на сегодняшний момент представляет собой компания.

Безусловно, мы традиционно удерживаем свои позиции уверенного лидера на рынке лизинга сельхозмашиностроительной продукции. Этот год для нас юбилейный – 20 лет исполнилось компании. Именно в этом году мы переступили черту инвестиций в агропромышленный комплекс в 360 млрд рублей. Именно в этом году мы закупили 110-

тысячную единицу техники. В этом году число наших клиентов превысило 15 тыс. контрагентов. И мы достаточно стабильно занимаем ту долю на рынке, которую мы занимаем.

Естественно, компания в последние годы достаточно активно развивается и растет. Если мы видим сравнение показателей 2018 и 2021 года – прошлый год для нас был достаточно прорывным, несмотря на все пандемические и экономические трудности, которые были в прошлом году, мы смогли приобрести техники на 38,5 млрд рублей и, соответственно, передать ее в лизинг. В этом году у нас план – 43 млрд. И я думаю, что мы с ним уверенно справимся. Сейчас у нас на различных стадиях поставки техники уже на 50 млрд рублей. Понятно, что не все мы сможем удовлетворить, но план 43 млрд у нас есть, мы с ним точно совершенно справимся. Вы видите наш традиционный топ поставщиков. Это основные наши предприятия: «Ростсельмаш», CLAAS, ПТЗ, «Тонар», «Евротехника» и многие другие. Здесь в объемах, и в штуках. Естественно, мы благодарны нашим партнерам, которые всегда с удовольствием участвуют в наших программах. Я чуть попозже на этом остановлюсь.

Мы, безусловно, считаем себя надежными партнерами наших машиностроителей. Мы считаем, что мы уверенно ежегодно обеспечиваем стабильный спрос на вашу продукцию, которая год к году становится все лучше, современнее и абсолютно отвечает всем мировым тенденциям. Мы надеемся, что мы тоже вносим свой посильный вклад в тот рост производства, который показывают наши машиностроители, наши гиганты. Здесь наглядно видно, какие приросты в объемах производства у наших заводов есть.

Безусловно, в своей работе мы пользуемся всеми мерами поддержки, которые государство в лице различных ФОИВов оказывает и машиностроителям, и аграриям, поэтому в данном конкретном случае, поскольку все активно об этом говорят, хотелось сказать, что наши программы очень хорошо действуют вкупе с такой мерой поддержки как «1432», давая дополнительную скидку нашим конечным потребителям, нашим аграриям на приобретаемую технику. Ну и, безусловно, целый ряд других мер поддержки, в том числе и региональных.

Здесь стоит остановиться на том, о чем Константин Анатольевич говорил, сказав, что мы занимаемся в том числе поставками импортной техники.

(00:30:03)

Да, занимаемся. На самом деле, начали достаточно активно заниматься, и будем продолжать развивать это направление в рамках компании. Но здесь нужно отметить один очень важный момент – ни одного бюджетного российского рубля на приобретение техники не тратится. Мы всю технику приобретаем на те деньги, которые мы получаем на рынке, выпуская свои облигации или привлекая кредиты в банках. Все остальные меры поддержки, будь то наш собственный капитал, который оно у нас оборачиваемый год к году, будь то субсидия, которую мы получаем на наши выпадающие доходы и целый ряд других субсидий – каждая копейка, каждый рубль постоянно мониторятся, постоянно проверяются. Мы за каждый из них отчитываемся. Мы здесь абсолютно чисты. Ни одного бюджетного рубля в импортную технику не потрачено. Потрачено не

будет — это мы обещаем. Все, что идет по импорту — это совершенно коммерческая история, которую мы должны развивать для того, чтобы получать какую-то дополнительную прибыль для компании и для акционеров в конце концов. Акционеры у нас — это государство.

У нас, к сожалению, исторически так получилось, и мы, наверное, вряд ли сможем эту ситуацию каким-то образом сломать — один офис. Мы находимся только в Москве, поэтому у нас нет ни одного регионального представительства. Мы очень благодарны дилерам-агентам, с которыми мы с прошлого года начали активно взаимодействовать, за то, что они пошли нам навстречу.

Предприятия, которые разрешили нам работать со своими дилерами, тоже пошли нам навстречу, потому что они, по сути, являются для нас нашими глазами, ушами, руками, ногами и чем хотите в регионах. Они выполняют целый ряд функций. Они помогают нашим аграриям и в заполнении всех необходимых материалов в рамках нашего личного кабинета, помогают подготовить материалы к сделке. Помогают в конце концов ее провести в электронно-цифровом виде. Для нас очень важно, что мы видим, что поток через дилеров растет. Достаточно тяжело этот процесс начинался, но сейчас мы видим, что уже больше 20 миллиардов рублей через дилеров к нам пришло в виде сделок. Для нас это очень хороший показатель. Еще раз слова благодарности дилерам за поддержку нас.

Находимся мы в современных реалиях. Мы живем в цифровом мире. Вчерашний день это хорошо показал, когда все не смогли друг с другом общаться через WhatsApp и другие приложения. Все отдохнули, но получили хороший детокс. Тем не менее, мы живем в современных реалиях. Мы не можем не оцифровывать наши процессы, наши внутренние бизнес-процессы и процессы взаимодействия с нашими клиентами. У нас сейчас уже действует полноценный маркетплейс в рамках личных кабинетов на нашем сайте. Личные кабинеты, напомню, бывают как нашего клиента — сельхозтоваропроизводителя, так и машиностроителя, производящего технику, так и дилера, регионального Минсельхоза и так далее. В рамках всего этого маркетплейса можно сделать абсолютно все от выбора техники до подписания документов. Я надеюсь, что ближайшее время и ГСМ (00:33:08) можно будет получать через эту же систему. Тогда мы полностью замкнем этот круг.

Это все, что касается компьютера и каких-то переносимых компьютеров. Буквально месяц-полтора назад мы запустили мобильное приложение. Я надеюсь, что к ноябрю оно будет полностью функциональное и будет полностью дублировать тот функционал, который есть у нас в личном кабинете на компьютерах. Там тоже можно будет выбрать технику и получить ее к себе на поле. Что важно? Когда мы начали развивать цифровые направления, шло тяжело. Нас многие критиковали, потому что это новшество такое, не всегда понятное для аграриев. Сейчас мы видим статистику, которая нас полностью уверяет в нашей правоте, потому что три из четырех заявок приходят через электронно-цифровые каналы. Я считаю, что мы делаем все правильно. Теперь о действующем продукте — раннее бронирование. Мы запустили его на две месяца раньше, чем в прошлом году. В ней

принимают участие все поставщики. Естественно, вся номенклатура общества вошла в эту историю. В чем ее отличие? Отличие в том, что мы увеличили сроки по технике до восьми лет, дали отсрочку по оплате основного долга в рамках лизинговых договоров до сентября 2022-го года. Нам нужно только обслуживать проценты, а проценты, как вы помните, у нас невысокие – от 3,5% ставка. Есть возможность приобрести технику с нулевым авансом. Множество других сладостей, которые наши продукты предоставляют. За две недели работы программы мы уже получили спрос на свыше тысячи единиц техники на почти семь миллиардов рублей. Это говорит о том, что она востребована, что к ней есть большой интерес.

(00:35:09)

Напомню, что смысл ее в том, что цена на технику фиксируется, а доставка может производиться в следующем году к сезону полевых работ. Есть дополнительные меры поддержки. Мы в этом году были аккредитованы в программах Фонда развития промышленности. Теперь мы аккредитованная компания при ФРП. Соответственно, можно обращаться туда. ФРП будет направлять займ на первоначальный взнос, а мы будем финансировать проект по крайне низким ставкам. То самое финансирование от ФРП, по-моему, под 1% сейчас производится. Просим пользоваться. С этого года эта программа тоже открыта.

Следующий проект, который будет действовать со следующего года. Постановление уже вступило в силу. Это новое постановление Минсельхоза. Оно направлено на поддержку предприятий, которые осуществляют экспорт на территории других государств. Смысл очень прост. При инвестиции в приобретение технологического оборудования для переработки, подработки или всего, что связано с сельским хозяйством, Минсельхоз будет субсидировать от 25% до 45% от стоимости того оборудования, которое будет приобретаться. В случае импортного оборудования – 25%. В случае отечественного оборудования – 45%. Номенклатура огромная: от портовых элеваторов до цистерн. Если у экспортеров, у ваших клиентов есть какой-то интерес на модернизацию своего оборудования или на строительство чего-то нового экспортоориентированного, то, пожалуйста. Мы будем очень серьезными операторами этой программы. Бюджет на нее есть. Он рассчитан до 2024-го года. Мне кажется, что эта штука будет пользоваться спросом.

В завершение, наверное, о том, что мы не будем стоять на месте. Мы, естественно, будем масштабировать поставки, стараться с вашей помощью расширять номенклатуру. Естественно, сделаем акцент на развитии наших цифровых сервисов. По работе все. Если позволите, то маленький, приятный для нас момент. Надеюсь, не только для нас. Мы благодарны всем, кто здесь присутствует. В особенности хотелось отметить, поскольку я говорил о раннем бронировании, за наиболее эффективное взаимодействие с нами компанию «Евротехника». Вадим Смирнов, лично вас. Спасибо большое.

Константин Бабкин: Спасибо, Павел Николаевич. Действительно впечатляющий прогресс качества и количества работы компании «Росагролизинг». Конечно, эту дискуссию о том, что вы говорите, что приобретаете коммерчески иностранную технику, мы будем говорить, что вы как госкомпания все-таки не совсем коммерческая

структура. Вы должны все-таки политику не отбрасывать такие меры экономической политики из своей деятельности. Будем еще дальше дискутировать. Спасибо. Идем дальше. Серебряков Сергей Александрович – директор «Петербургского тракторного завода». По видеосвязи.

Сергей Серебряков: Здравствуйте, уважаемые товарищи. Очень важное мероприятие, очень важная дискуссия. Меня хорошо слышно?

Константин Бабкин: Да, пожалуйста.

Сергей Серебряков: Я бы хотел свое выступление начать с общего, а именно с мировых тенденций. Ситуация с продовольствием в мире по докладу ООН выглядит достаточно удручающе. Голодают на планете 880 миллионов человек, 2,7 миллиарда человек испытывают проблемы с доступом к продуктам питания. Ситуация с производством и потреблением зерна – зерно является главным эквивалентом, который отражает вопросы, связанные с потреблением белка и животных жиров, потому что 70% продуктов растениеводства потребляет животноводство и птицеводство на планете – такова, что объемы производства и потребления растут. Растут уверенно на протяжении последних десятилетий. Объемы мировых запасов зерна стабилизировались и не растут. Эта разница между объемами производства и потребления и мировыми запасами зерна точно соответствует изменениям мировых цен на зерно. Мы знаем из опыта и теории, что сельское хозяйство развивается в основном двумя концептуальными направлениями – экстенсивным и интенсивным.
(00:40:11)

По экстенсивному развитию возможность увеличения посевных площадей сегодня на планете в основных странах мира, производителях сельхозпродукции, конечно же, исчерпана за исключением Африки и Российской Федерации. На майском совещании, если мне не изменяет память, 17 мая 2021-го года премьер-министр нашей страны ставил задачу о вводе дополнительных земель в сельхозоборот. Цифра звучала на уровне 13 миллионов гектар, на что выделялось около 530 миллиардов рублей. Что говорит, что на правительственном уровне понимают важность сельского хозяйства в России и ее роль в геополитике с вопросами выполнения задач продовольственной безопасности не только Российской Федерации, но и влияния на продовольственную ситуацию в мире. Исходя из этого, мы должны сделать вывод о том, какие стоят задачи и у сельского хозяйства, и у сельхозмашиностроения, в частности, на территории Российской Федерации. Безусловно, нам надо говорить, что эта конъюнктура – в последние годы мы это активно видим – положительно сказывается на развитии как сельского хозяйства, так и сельхозмашиностроения и перерабатывающей отрасли. Нам надо углублять технологическую кооперацию внутри России. Это крайне важная задача как в области переработки зерна, так и строительства инфраструктуры, с этим связанной. Павел Николаевич об этом сказал. Радует, что такие меры государственной поддержки по развитию инфраструктуры развиваются, потому что они так или иначе будут влиять на главную меру государственной поддержки сельхозмашиностроителей. Главная мера поддержки сельхозмашиностроителей – это хорошее настроение у сельхозтоваропроизводителей, их платежеспособность и способность покупать, инвестировать в свое собственное развитие.

Нам нужно углублять технологическую кооперацию и технологическую компетенцию промышленности непосредственно в России. Это касается всех направлений, которые обеспечивают сельхозмашиностроение узлами, агрегатами и компонентами. Это и двигатели, и гидравлика, и электрооборудование, и системы приборов, и станкостроение, и инструментальное производство, подшипниковое производство и так далее. Здесь, безусловно, нужно говорить о комплексных программах развития промышленности. Сегодня такие программы в том или ином виде существуют, но мне кажется, что Министерству промышленности и торговли не хватает такой пронизывающей вертикально системы связи этих задач для выполнения, для увеличения объемов производства и качества производимого конечного продукта.

Константин Анатольевич сказал, что в этом году вырос импорт. Если говорить объективно, то сельхозмашиностроение России сегодня тоже уткнулось в определенные производственные возможности как свои — как слышу из докладов, что все строят цеха, развиваются и так далее, так и развития своих поставщиков. Способность наших поставщиков дать нам тот объем комплектации, который необходим. Для этого нужны комплексные программы развития промышленности и в первую очередь компонентные базы. Об этом много говорится. Я надеюсь, что ближайшее время эта программа заработает в полную силу. Вся промышленность, то есть не только сельхозмашиностроение, но и другие виды промышленности, начнет работать над этой задачей. Мы сможем расширить и технологическую кооперацию, и углубить технологическую компетенцию на территории страны.

На одном из последних совещаний, уважаемые товарищи, президент Российской Федерации ставил задачу в области синергии усилий органов местной власти в субъектах федерации, федерального уровня по задачам развития народно-хозяйственного комплекса России. Когда мы говорим про программу 1432, то мы говорим сегодня об объеме субсидий в размере 10–15%. Многие годы мы поднимаем вопрос, и он не решается. Регионы выделяют 30%, 40%, 20%, 50% на субсидирование сельхозтехники. Никаких жестких критериев, связанных с привязкой к постановлению №719, этих мер государственной поддержки на уровне регионов нет. Это достаточно большая проблема. Если сделать хороший анализ, — у меня он есть по некоторым областям — в том числе связанный с ростом импорта, то мы увидим, что весь этот импорт в том или ином виде был просубсидирован на региональном уровне. Эти субсидии в гораздо больших объемах от цены, нежели от федеральной программы. Эту несогласованность федеральных мер, на мой взгляд, требуется устранить. Тем более, есть поручение президента по этому поводу. Что касается мер государственной поддержки в общем, то надо говорить о системности этого вопроса.

(00:45:23)

Я уже сказал и повторю еще раз, потому что это важно, что главная мера государственной поддержки — это хороший климат у сельхозтоваропроизводителя, который складывается из цен на зерно и издержек в сельском хозяйстве. Что касается издержек, то мы видим это безобразие, которое творится на протяжении последнего года, в том числе текущего года. Данный вопрос съедает

платежеспособность села и делает это необоснованно. Я здесь предлагаю все-таки посмотреть в область налоговых режимов и говорить прогрессивных шкалах налога на прибыль у сырьевых компаний, которые занимаются производством основных видов сырья и являются системообразующими в области ценообразования на дальнейшую межотраслевую цепочку.

Вторая проблема — это сбыт зерна. Я имею в виду в первую очередь экспорт. В этом году правила по продаже зерна на экспорт менялись несколько раз, что добавляет тумана в экономику. Не самым лучшим образом складывается прогнозирование своей экономики конкретными предприятиями и их инвестиционной деятельности. На это тоже надо обратить внимание.

Что касается субсидиарной поддержки, то Константин Анатольевич, на мой взгляд, прав. Нам надо отходить от субсидиарной поддержки. Нам надо смотреть в область налогового стимулирования, развития компонентного производства и развития финансовых инструментов, которые покрывают кассовые разрывы у сельхозтоваропроизводителей. Поэтому я предлагаю посмотреть в механизм защиты внутреннего рынка и кардинальным образом изменить **утилизационный** (00:47:10) сбор. Желательно в разы. Что защитит российского промышленника от ситуации на экспорте с учетом того безобразия, которое творится на сырьевых рынках металла, энергии и так далее.

Саму программу 1432, на мой взгляд, надо потихоньку модернизировать в сторону того, чтобы она не приводила к ценовым штормам внутри годов, как это в этом году произошло. Надо обратить внимание на то, чтобы программа стала более гибкой по практике ее применения в области изменения цен на продукцию машиностроителей с учетом реального инфляционного процесса, который внутри года имеет место быть. Я предлагаю сделать ее двухкомпонентной, то есть на почвообрабатывающую технику и другую технику, которая недорога за единицу в цене, сделать субсидию в 10-15% в зависимости от региона. Может быть, даже больше. На сложную и дорогостоящую технику, как тракторы, комбайны и ряд другой самодвижущейся техники, сделать 5%.

Таким образом, если деньги будут заканчиваться, — на мой взгляд, глобально рынок сельхозтехники будет только расти — то не будет ценового шторма ни у почвообрабатывающей техники, ни у самоходной техники. Мы можем гибко влиять на это внутри года. Если это будет сделано совместно с мерами по изменению утилизационного сбора, то это поддержит отечественный рынок. Всемерно, всесильно укреплять меры финансовых инструментов по продажам сельхозтехники. Я имею в виду льготные инвесткредиты, лизинг, в том числе «Росагролизинг», чтобы решать проблемы кассовых разрывов в условиях бурного роста. Любой директор или руководитель предприятия знает, что бурный рост сопрягается с проблемами оборотного капитала.

Константин Бабкин: Сергей Александрович, время уже.

Сергей Серебряков: Да, с [REDACTED] (00:49:15) составляющей. Я уже заканчиваю. Таким образом мы бы могли комплексно, системно решить вопросы, связанные с развитием нашей отрасли и других отраслей, и воспользоваться положительной динамикой на мировых

рынках. Развить нашу страну на новый качественный уровень. Спасибо.

Константин Бабкин: Спасибо. Такие революционные предложения. Мы действительно находимся в ситуации стресса в связи с тем, что программа не финансируется. Надо что-то сделать, приводить к какой-то определенности уже. Такое предложение прозвучало. Идем дальше. Новгородов Дмитрий Николаевич – директор завода компании John Deere.

Дмитрий Новгородов: Добрый день, уважаемый Константин Анатольевич, уважаемые коллеги. В первую очередь хотелось бы от лица компании и от себя лично поблагодарить за приглашение на столь значимое мероприятие. Сегодня расскажу немного о том, что компания делает в Оренбурге. Вижу знакомые лица. Многие из присутствующих коллег у нас были в гостях, но за последние два года многое изменилось. Хотелось бы думать, что в лучшую сторону.

(00:50:21)

Наверное, нам лучше включить на экран презентацию, которая у меня была. Будьте добры. Пока включают, компания John Deere в России присутствует с 2005-го года. Первый завод, сборочное производство в Оренбурге и возникло. На сегодняшний момент осталась одна производственная площадка. Сборочное производство тракторов и комбайнов, которое было в Домодедово, на сегодняшний день перевезено в Оренбург, где мы его в этом году первый раз делали на своей площадке. Я не знаю, будет ли презентация, поэтому рассказываю без слайдов. Мы достаточно сильно выросли. У нас на сегодняшний день порядка 30 тысяч квадратных метров цеховых площадей. Двенадцать гектар – общая площадь завода. Мы участвуем в программе 1432 по тем моделям, которые у нас локализованы. С 2016-го года мы в ней участвуем. Прошли разные этапы взаимодействия с Минпромторгом. Отрадно, что то, что мы видим на сегодняшний день – это нормальный, рабочий, профессиональный этап как во взаимодействии с Минпромторгом, так и с коллегами из «НАМИ» (00:51:37). Мы также имеем подписанный договор с «Росагролизинг». К сожалению, объемы продаж через «Росагролизинг» оставляют желать лучшего. Во многом это объясняется тем, что у компании есть свой финансовый институт, свой финансовый инструмент внутри России – John Deere Financial. Для нас текущий 2021-й год был самым успешным с точки зрения объема производства и с точки зрения финансов. Если говорить о том, куда мы развиваемся, то мы безусловно развиваемся в сторону локализации по тем моделям, которые популярны на российском рынке. В этой связи очень много из тех предложений, которые озвучил Константин Анатольевич на своих слайдах, резонируют с тем, что нам бы хотелось предложить. Со своей стороны позволю добавить, что по постановлению №719 хотелось бы более четкого понимания, когда будут внесены изменения, какого рода изменения будут внесены, чтобы нам понимать, в какую сторону развивать свои инвестиционные планы и далее. Хотелось бы попытаться частично ответить на вопрос: «Как стать лидерами в мире?», с пониманием, что ни у кого, наверное, четкого ответа нет. Много говорим о продукте, но, наверное, нужно говорить и о процессах. Мы со своей стороны внедряем сейчас концепцию умного завода –

то, что называется производство 4.0. Наверное, это то, куда российское сельхозмашиностроение будет развиваться в ближайшее время.

Без слайдов очень непросто. Не понимаю, почему их не вывели. Если есть вопросы, буду рад ответить.

Татьяна: Можно ли посмотреть 4.0?

Дмитрий Новгородов: Татьяна, я так с вами хотел пообщаться. Вы меня игнорировали. С вопросом про локализацию. Я вас игнорировать не буду ни в коем случае. Вот и презентация. На презентации про 4.0 ничего нет. Фактически концепция умного завода — это о том, как средства производства общаются между собой, какие большие данные они могут генерировать, какие алгоритмы, которые обычно инженеры делать не могут, могут делать средства производства. Я быстро пробежусь, потому что уже много рассказал.

Сто двадцать сотрудников — это постоянные сотрудники. На сезон мы привлекаем временных — от 200 до 250 человек у нас бывает. Собираем мы тракторы и комбайны, как я уже сказал. Полный цикл производства по почвообрабатывающей технике и по посевной технике. На самых локализованных моделях процент локализации достигает 50%. На самом деле, конкретно сегодня локализация не является номером один в списке наших приоритетов. В списке наших приоритетов то, что происходит с глобальной цепочкой поставок. Может быть, не все это испытывают, но я уверен, что есть коллеги, которые так же испытывают то, что творится на каждом сельхозмашиностроительном заводе. Я думаю, коллеги, что вы знаете не хуже, чем я.

Это те модели техники, которые мы производим на сегодняшний день. Пока у компании нет планов по локализации самоходной техники. Просто крупноузловая сборка.

Давайте поговорим про планы. Планируем ли мы увеличить уровень локализации? Да, планируем. Хотелось бы понимать, куда движется Постановление №719. Мы на сегодняшний день закрываем рынок России, Казахстана и Беларуси своей продукции. Естественно, смотрим и на расширение экспортных поставок.

(00:55:30)

В этой связи опять очень резонирует то, о чем говорил Константин Анатольевич, что нужно наших поставщиков к этому привлекать. Если говорить о том, что нас сдерживает в локализации, то, во-первых, в своих локализационных инвестпроектах мы изначально не рассчитываем на какие-либо субсидии. Для нас важно, чтобы ценность проекта, бизнес-кейс присутствовал сам по себе. К сожалению, часто приходится иметь дело с тем, что мы не можем получить достаточного качества от российских поставщиков. Конкретно сейчас мы бьемся над тем, чтобы использовать российский листовой металл. Только-только начали понимать, как мы можем поднять качество российских поставщиков в этом смысле. Естественно, мы будем работать над расширением портфолио. Кому интересна концепция умного завода, у организаторов есть мои контакты. Буду рад поделиться, чем смогу. На этом все. Спасибо за внимание, коллеги.

Константин Бабкин: Спасибо. Мария Игоревна помечает все вопросы: и по Постановлении №719, и по программе 1432. Потом ответит на

все, я уверен. Печенов Юрий Анатольевич – генеральный директор компании «Югпром».

Юрий Печенов: Спасибо, Константин Анатольевич. Коллеги, добрый день. Я являюсь генеральным директором компании «Югпром», которая является дилером завода «Ростсельмаш». Мы работаем на юге России – это Краснодарский край, Ставропольский край, республики Северного Кавказа и республика Крым. Что сегодня представляет современный дилер, дилерский центр? Это безусловно новые дилерские центры от полутора тысяч до трех тысяч квадратных метров, где под одной крышей собраны продавцы сельхозтехники, продавцы запасных частей и сервисное обслуживание. У нас сегодня работает 150 человек, 48 инженеров, 26 мобильных экипажей. Мы продаем в год от 200 до 450 единиц самоходной техники.

Что надо сегодня сельхозпроизводителю? В первую очередь это качественно подготовить почву, качественно посеять, внести удобрения, обработать посевы и, конечно же, вовремя и качественно до единого зерна убрать урожай. Все это они могут сделать, благодаря российской сельхозтехнике, которую производит компания «Россельмаш» и российские заводы. Что я хотел отметить? Что сегодня, используя те технологии, которые позволяют использовать наша техника «Россельмаш», приносят хозяйствам доход от одного гектара от 10 до 30 тысяч рублей чистой прибыли в балансе. Я могу четко... (00:58:33) объясняли, что использование именно российской техники будет им давать экономический эффект. Для этого мы используем разные инструменты продаж. Мы продаем сельхозтехнику через инвестиционные кредиты через основные банки – Сбербанк, ВТБ, Россельхозбанк. Через ряд лизинговых компаний. Тридцать процентов поставок закрывает компания «Росагролизинг». Николай, спасибо большое, потому что те условия, которые вы сегодня озвучиваете, выгодны для сельхозпредприятий и эффективны. Например, могу сказать, что сегодня на этих условиях поставленный зерноуборочный комбайн дает стоимость уборки от 1 500 до 1 800 рублей на гектар. Учитывая, что сегодня нанять комбайн будет стоить 3 500 рублей за гектар с НДС.

Какие вопросы сегодня есть? Я хотел бы отметить, что безусловно программа 1432 увеличило количество поставки сельхозтехники на юге России. Учитывая, что два последних года, Константин Анатольевич, были неурожайными, и такие регионы, как Крым, Краснодар, Ставрополь и республики, не добрали по моим подсчетам где-то 400-500 единиц техники.

(01:00:00)

Которые сегодня – в этом году Юг России получили хороший урожай и нам необходимо эту технику поставить, но инвест-кредиты по постановлению №1528 сегодня остановлены.

У меня просьба – можно рассмотреть инструмент, чтобы сельхозтоваропроизводители могли брать кредиты сегодня по коммерческой ставке, а после Нового года им ставку снизили по программе №1528 по льготной. Тем самым мы не остановим процесс поставки техники, который мы производим, и сельхозтоваропроизводители смогут по тем ценам, которые сегодня есть, взять технику в хозяйство.

Вторая у меня просьба – Республика Крым, большое спасибо «Росагролизингу», 80% поставки идет через них, хотелось обратить внимание, что там работает и региональная лизинговая компания, у которой сегодня катастрофическая нехватка денег, и тот объем, который поставляется через эту компанию, минимален. Просьба – добавить туда, если возможно, ресурсов, чтобы была какая-то альтернатива в Республике.

Плюс два банка, которые там работают – РНКБ, они мало заинтересованы. Сколько мы бьемся, чтобы они использовали кредиты по постановлению №1528, но результаты единичные – единичные поставки идут через банки.

Эти два инструмента помогут нам Республику Крым наполнить современной техникой, а там нехватка техники сотнями единиц, я думаю, что комбайнов надо поставить до тысячи единиц плюс туда, 500-600 тракторов, чтобы сельское хозяйство Республики Крым было максимально эффективно и похоже на соседние регионы. У меня всё.

Константин Бабкин: Спасибо, Юрий Анатольевич. Эти вопросы у вас больше к Минсельхозу, наверное, все эти кредиты. Или Минпромторг за кредиты?

Мария Елкина: Нет, кредиты – это Минсельхоз история, и «Росагролизинг» тоже Минсельхоз.

Константин Бабкин: Минсельхоз сегодня занят, к сожалению, но будем ему тоже эти вопросы передавать, как-то доносить. Елкина Мария Игоревна, директор департамента сельскохозяйственного и так далее. Пожалуйста, Мария Игоревна.

Мария Елкина: Коллеги, всем добрый день. Такое большое количество участников действительно показывает, что у нас отрасль очень живая, все интересуются, и спасибо всем огромное за участие, я с удовольствием в перерыв отвечу на все вопросы, которые у вас есть, у каждого из здесь присутствующих. Если не хватит сегодня времени, то я всегда рада вас принять у нас в офисе в Москва-Сити, приезжайте и задавайте свои вопросы, мы все открыты.

Я здесь долго не буду рассказывать про успехи отрасли, к сожалению, опыт работы по №1432 показывает как раз, что наши успехи нам же и ставят в упрек своего рода, говорят о том, что вы и так выросли на 40%, у вас показатели все выше, чем по другим отраслям машиностроения, в разы, у вас экспорт растет на 30%, в отрасли всё не так и плохо.

Могу сказать, что здесь, конечно, играют роль и меры поддержки, и увеличение финансирования на эти меры поддержки мы всячески пробуем отстаивать, но хорошие показатели – палка о двух концах, с одной стороны у нас всё хорошо благодаря мерам поддержки, с другой стороны очень многие сторонники экономии средств федерального бюджета говорят о том, что, если у вас и так рост, зачем вам и деньги в вашу отрасль.

Константин Бабкин: Извините, перебую. Сегодня совет директоров заседал, и некоторые компании печалились, что они перешли в новую ступень, где сумма взносов больше, слишком быстро растут и им приходится больше взносов в Ассоциацию платить. Поэтому действительно это палка о двух концах, боремся слишком сильно иногда, видимо.

Мария Елкина: Это была моя самая любимая жалоба, это Татьяна Филидова в апреле прошлого года, когда я у нее спрашиваю: «Как дела? – Всё плохо. – Что такое? – Я не могу столько работать». (01:04:58)

Когда вся страна стояла на пандемии, были объявлены каникулы, у Татьяны на заводе в три смены работали рабочие. Это моя любимая жалоба на то, как всё плохо. Мы дико рады за эти показатели в отрасли, однако они играют для нас, как положительную, так и отрицательную.

Однако из 10 миллиардов рублей мы уже заплатили компаниям 8,9 в этом году и я хочу отметить, что ряд компаний действительно выпали из программы господдержки в связи с тем, что они повысили цены, и отказались в общей сложности на 400 миллионов рублей, сейчас будет дополнительный отбор у нас, мы всех участников приглашаем, хотя бы эти остатки разыграем, 400 миллионов у нас будет на дополнительный отбор, последний в этом году.

На следующей год у нас предусмотрено 10 миллиардов рублей, пока прогнозируется, что все условия меры господдержки будут точно такие же, как и в этом году. По поводу уменьшения скидки на самоходную технику с 10 до пяти-десяти процентов давайте подумаем, что, если у нас крупнейшие производители самоходной техники согласны на таких условиях реализовывать и действительно это будет помогать им участвовать в мерах поддержки более долгое время, то мы готовы рассмотреть эти изменения в постановления, давайте работать над этим.

Следующей немаловажной темой являются инвестиции в НИОКР. Мы – предприятия сельхозмашиностроения – можем успешно конкурировать с импортными аналогами только, выпуская качественную технику. Я хочу отметить, что в 2020 году предприятия вложили в НИОКР порядка полутора процентов от выручки, мы достигли тот показатель, о котором вы говорили в стратегии сельхозмашиностроения, и в целом наша задача – к 2030 году увеличить этот процент до трех-четырех процентов от объема выручки, как делают все мировые производители, чтобы действительно оставаться постоянно в тренде на рынке и выпускать ту технику, которая соответствует всем общемировым тенденциям. Со стороны государства мы готовы вам оказывать поддержку на реализацию инвестиционных проектов, в частности мы оказываем поддержку реализации НИОКР в сельхозмашиностроение на разработку новых видов техники, и объем государственных субсидий составил порядка миллиарда рублей.

Минпромторг России действительно помогает компаниям и здесь есть руководители предприятий, которые реализовали новые виды техники благодаря нашей мере господдержке. Я всех приглашаю поучаствовать, идет компенсация до 70% затрат на НИОКР, можно посмотреть, какие виды техники можно с государственной поддержкой разработать.

Еще я бы хотела анонсировать такую меру поддержки, которая будет со следующего года у нас реализована, сделана мера специально для сельхозмашиностроителей по поводу разработок новых видов техники. Сейчас разрабатывается подпрограмма сельскохозяйственной техники и оборудования ФНТП – это

федеральная научно-техническая программа развития сельского хозяйства.

Мы говорим про разработку тех видов техники, которые в России и традиционно не производились, и до сих пор не производятся, но, которые имеют очень большой спрос сейчас на рынке. Наверное, «Росагролизинг» тоже подтвердит, что садовая техника, техника для виноградарства, для уборки овощей – эти виды техники очень востребованы и вы, к сожалению, вынуждены финансировать поставки импортной техники, поскольку российской техники нет.

Здесь мы будем сконцентрированы именно на тех видах техники, которые не производятся и аналоги которых в российской итерации не выпускаются. Мы планируем финансировать до 60% затрат на реализацию проектов, включая лизинговые платежи на приобретение оборудования.

Показатели по объемам необходимой выручки будут снижены по сравнению с №1649, бывшим №1312, то есть мы увеличиваем срок реализации проекта и снижаем те объемы реализации, которые мы требуем с компании в обмен на субсидии. Давайте смотреть те виды техники, которые мы готовы производить, спрос достаточно большой, мы даже вчера в Минсельхозе обсуждали этот вопрос о том, что сейчас очень много садов разбивается, виноградников закладывается и нужна техника, к сожалению, только импортная. Нам с вами надо организовать это производство. Со своей стороны мы готовы вам помочь в реализации проектов, потому что мы понимаем, что они достаточно дорогостоящие, и здесь государство должно оказывать поддержку именно в разработке и освоении серийного производства такой продукции.

(01:10:03)

Немаловажным инструментом является СПИК, мы много дискутируем каждый год по поводу, нужен или нет этот механизм, но в этом году мы с компанией «Волжский комбайновый завод» заключили СПИК на производство малых тракторов мощностью 40–90 лошадиных сил. Механизм СПИК позволяет компаниям получить налоговые льготы, участвовать в мерах поддержки, эта технологии в России не освоена, компания берет на себя обязательство по освоению этой технологии, по выпуску продукции, которая не производится в Российской Федерации, и государство в свою очередь дает льготы и преференции при условии ежегодного выполнения компанией своих обязательств.

Если выполняются обязательства, государство дает преференции. Поэтому я очень надеюсь, что вместе с компанией мы организуем производство той техники, которая по историческим причинам в Российской Федерации не производилась и до сих пор не производится, но является очень востребованной у аграриев. Наверное, маленький трактор – самая большая потребность в такой технике есть у аграриев, а мы, к сожалению, не можем ее обеспечить. Я надеюсь, мы вместе с компанией сможем это сделать. Немаловажным аспектом является углубление локализации и организация производства комплектующих. Здесь много, кто говорил про 719, когда будут утверждены требования, я хочу сказать, что мы планируем до конца года уже требования ко всей прицепной и навесной сельскохозяйственной технике опубликовать, чтобы вы посмотрели на них.

У нас прошел ряд обсуждений на площадке и НАМИ, которая является ключевым нашим партнером в разработке этих требований у нас в Ассоциации, мы планируем до конца года всё-таки укомплектовать, чтобы вы с ними ознакомились и могли дать какие-то свои финальные корректировки.

Государство может требовать 719, но в чём оно может оказать содействие в производстве комплектующих – мы много про эту меру говорили, но здесь она уже находится на финальной стадии выхода из правительства Российской Федерации, будет реализована мера по поддержке производства комплектующих через Фонд развития промышленности.

То есть предприятие, которое хочет организовать выпуск комплектующих, может прийти в Фонд развития промышленности и получить заем под один процент годовых. Условием является то, что компания должна еще продавать эти комплектующие на сторону, не менее двух не аффилированных покупателей этих комплектующих должно быть у компании.

При выполнении определенных параметров проекта, то есть по объему выручки от реализации уже готовой продукции, предприятие может прийти в Минпром и получить субсидию на компенсацию этого займа, тем самым конвертируется заем в грант.

Я очень надеюсь, что эта мера позволит нам, как увеличить добавленную стоимость, так и выполнить вам в первую очередь те требования по локализации, которые мы предъявляем, и, может быть, как раз привлечь тем самым иностранных поставщиков компонентов, которым на входе тяжело поднимать дорогостоящие инвестиционные проекты, вы можете эту меру своим иностранным партнерам презентовать, как приходите и инвестируете, государство вам в этом может помочь.

По №1432 еще хотела бы сказать. Вы, насколько я знаю, сегодня на совете директоров обсуждали возможность повышения цены, которая закладывается в №1432, выше индекса дефлятора.

Я скажу так, что по просьбам компаний мы действительно думаем над этим вопросом, можно или нельзя, но я думаю, до следующего отбора мы свое решение уже скажем по совету с казначейством, со Счетной палатой, потому что, как вы сами понимаете, до тех пор, пока сельхоз-машиностроитель является непосредственным получателем мер господдержки, как вы правильно отметили, все проверяющие органы сразу у вас на заводе.

Но это и правильно, потому что это государственные деньги. Как вы говорите, «Росагролизинг» государственная компания, не должна покупать импортную технику, так и вы, являетесь получателем субсидий – готовьтесь к проверкам.

Константин Бабкин: Маргарет Тэтчер учила, что у государства нет своих денег, это деньги налогоплательщиков. Мне кажется, не очень логично, что, если мы получаем субсидии, ранее забранные у нас, это сразу на нас должны набрасываться эти своры, коллективы.

(01:15:03)

Не рассматриваете ли вы вопрос о том, чтобы убрать это требование не повышать уровень цены выше какого-то уровня? Каждая компания находится в условиях конкуренции, достаточно

жесткой всегда, ни одна компания не может поставить произвольную цену выше справедливого, обусловленного конкуренцией порога. Мне кажется, этот лимит сам является приманкой или привлекательным предметом дополнительной проверки. Давайте подумаем о том, чтобы этот лимит убрать, потому что металлурги повышают цены на 90%, им ничего за это не бывает, электричество дорожает, транспорт, налоги повышаются.

Мы можем отвечать за то, что уровень рентабельности мы можем ограничить, но уровень цен, причем такими низкими параметрами, кажется, это всё-таки вызывает дополнительные стрессы.

Мария Елкина: Здесь вопрос, тогда давайте переходить в механизм поддержки через лизинговые компании, там уровень цены не ограничен.

Константин Бабкин: При чем здесь лизинговые компании? Давайте оставим субсидии либо снизим налоги. Но вы скажете про снизить налоги: «Я пока не могу», но субсидии давайте оставлять, это мера, которая дала очень хороший эффект.

Мария Елкина: Мы готовы к диалогу по этому вопросу.

Константин Бабкин: Отлично.

Мария Елкина: Все предложения мы готовы рассмотреть.

Константин Бабкин: Понятно. Еще про утиль-сбор, про перспективы его повышения кратко скажите, и оставим время для пары вопросов.

Мария Елкина: про повышение утиль-сбора сейчас вопрос находится на рассмотрение в правительстве, то есть правительство должно принять решение, будет этот вопрос решаться или нет. Пока без изменений.

Константин Бабкин: Спасибо. Коллеги, вопросы есть к выступавшим?

Александр Санников: Здравствуйте, Санников Александр, крестьянин Тульской области. Здесь только два человека упомянуло о качестве техники, которая должна выпускаться для крестьян – это Серебряков Сергей Анатольевич и Дмитрий Николаевич.

Константин Бабкин: Пожалуйста, кратко вопрос.

Александр Санников: Больше никто об этом не говорил. Вопрос по качеству, самый главный вопрос сегодня для крестьян – это вопрос качества техники. Та техника, которая выпускается у нас, некачественная. В частности, касается «Ростсельмаша».

Константин Бабкин: Вопрос какой?

Александр Санников: Главное, что должно быть, чтобы повышение качества техники, выпускаемой для крестьян.

Константин Бабкин: Понятно, хорошо.

Александр Санников: Почему мы стараемся покупать импортную.

Константин Бабкин: Понятно, вопрос не прозвучал. Главное – это качество, все согласны, может быть, не самое главное, там много параметров, доступность.

Николай Сорокина: Уважаемый президиум, я хотел бы сказать, как развить успех российского сельхозмашиностроения. Предлагается в постановление №1432, автором которого я был еще в 2012 году, дополнить о праве региональных органов власти выделять от пяти до десяти процентов бюджетных средств на техническое перевооружение при решении проблем развития профильного сельхозпроизводства.

Минсельхоз имеет 200 миллиардов поддержки ежегодно. В рамках этих отношений с Минсельхозом можно еще получить 20-25

миллиардов. Последнее – развить успех сельхозмашиностроения можно, для этого надо Ассоциации разработать свою программу, согласованную с научными учреждениями в части производить сельхозтехнику, отвечающую требованиям региональных технологий. У нас 22 пояса регионального и не везде технология однозначная. Последняя просьба, Константин Анатольевич, я напишу вам записку по развитию компонентной базы и координации этого вопроса в рамках вашей Ассоциации. Я, как первый заместитель начальника Главка еще в советское время. Поэтому сегодня эти проблемы у вас не решены, поэтому нет опоры еще на науку и на региональные интересы.

(01:20:00)

Надо по каждому региону точно определить, где сельхозмашиностроение востребовано, в каком виде, под решение определенных сельскохозяйственных проблем.

Константин Бабкин: Спасибо, Николай Тимофеевич. Действительно, надо укреплять связи между производителями и научными учреждениями. У нас отраслевая наука была сильная, связанная с механизацией села. Сейчас она есть, не знаю, насколько сильная. Но отрасль ее не чувствует. Это давайте отдельно встретимся, обсудим.

Татьяна Филидова: Добрый день. Татьяна Филидова. Алтайский край. Компания «Велес». У меня вопрос к Марии Игоревне. Может быть, все наши заводы меня тоже поддержат по 719. Мы каждый год подтверждаем, что мы российские производители. Есть ли какая-то возможность облегчить нам это подтверждение, например, на второй-третий год? То есть, выдавать на три года. Первый год мы готовы проходить полную проверку, подтверждать, что мы являемся российскими машиностроителями. Второй и третий год пойти по какой-то супер облегченной версии, поскольку явно мы за один год не продали станки, не уволили людей и так далее. То есть, у нас ничего не изменится. Может быть, можно немножечко как-то облегчить нам вот этот процесс сбора документов подтверждения?

Мария Елкина: Сейчас на площадке ГИС прорабатывается возможность, чтобы вы подавали в ТТП все документы только в ГИС. Соответственно, повторная заявка будет делать в один клик. То есть, документы с предыдущего года, если не изменилась техника, не изменилась комплектация, то она просто подгружается в заявку этого года. И вам не надо будет заново все документы готовить. То есть, вы один раз на входе сканируете все это, загружаете в систему. И уже когда повторно подаете, делали в тестовом режиме, 5 минут, и заявку подали. Этот вопрос действительно прорабатывается. В таком случае все бумажные заявки будут отменены. Это будет работать только в **КИСПе** (01:22:20). Все ваши этапы будут доступны. Очень прозрачно. Не доступны всему рынку, я имею в виду. Просто так потом донести бумажечку не получится. Такая система более строгая к вашей ответственности. Но вам будет действительно легче.

Руслан Кантемиров: Добрый день. Кантемиров Руслан. Татарстан, Ульяновск, Чувашия. Вообще Агротехнический Форум, надо через тире поставить 1432, потому что во всех выступлениях спикеров эта программа так или иначе звучала, и звучит. Вопрос по этой программе. Мы уже на протяжении многих лет эту проблему

озвучиваем. И нюанс, в чем заключается: программа 1432 уменьшается ежегодно, а объем техники при этом растет. Откуда такая коллизия? Почему это происходит? Вопрос №1. И второй: Почему коллегам из Ассоциации немножко больше времени не уделять ЛИКа, льготным инвесткредитам? У меня многие сельхозпроизводители спрашивают: «Две программы, которые нас активно поддерживают, – это «Арал» (00:23:40), новые вот эти программы, и льготные кредиты, когда мы сами можем выбрать, что мы хотим: качественную технику либо информационные технологии». Почему, Константин Анатольевич, у нас идет рост техники, несмотря на снижение субсидий у всех производителей? И почему так мало внимания льготным кредитам?

Константин Бабкин: Малое внимание льготным кредитам. Вопрос прозвучал по этой теме, но у нас тут нет Минсельхоза, который мог бы на все это ответить. Поэтому вопрос в воздух. К сожалению, с Минсельхозом у нас слабый очень диалог. Хотелось бы более сильный. Вы сказали: «Льготные кредиты нам нравятся, потому что мы можем покупать любую технику». Этим нам этот инструмент и не нравится. Мне не нравится. Потому что за деньги налогоплательщиков российских, уверен, что большая часть этих денег, субсидий, этой меры поддержки уходит на иностранную технику. У российских компаний забирают деньги и отдают их иностранным конкурентам. Мне кажется, это путь в никуда. Это мы проходили. С таким подходом, который в России действовал все 1990-е годы: «Давайте покупать всю престижную иностранную технику», в нулевые годы, мы дошли до того, что доля российской сельхозтехники дошла до 20%. Умерли десятки заводов. (01:25:05)

Вся тракторная промышленность практически, кроме Кировского завода, ушла в небытие. Но это путь в никуда. Мы должны создавать условия для того, чтобы в России было выгодно производить. И вот эти ЛИКи – это не тот инструмент. И вообще связь между Минсельхозом и машиностроением слабая. Это неправильно. Это тоже путь в никуда. Меня очень печалит, что у нас такой слабый диалог с Минсельхозом. Мы готовы к его укреплению, к тому, чтобы обмениваться какой-то информацией, подходами.

Про 1432, почему уменьшается. Отрасль растет. 1432 – это главная мера поддержки, с которой все началось. Эти меры начали появляться. Это была первая такая мера, которая запустила процесс роста машиностроения в России, сельскохозяйственного. Но сейчас появились и другие меры. Мария Игоревна выступала, говорит, и новые меры появляются. Сегодня это не один инструмент, во-первых. Во-вторых, хотя она работает нестабильно, недостаточно, она уменьшается, и это нам не нравится, но отрасль уже набрала инерцию и растет. Но это не аксиома. Отрасль может начать и падать. Например, уже начала снижаться доля российских машиностроителей. Нам хотелось бы, чтобы 1432 и дальше жила, укреплялась и развивалась. Спасибо.

Константин Бабкин: Еще один вопрос, и будем завершать.

Владимир Боглаев: Владимир Боглаев, Череповецкий литейно-механический завод. Константин Анатольевич, вы правильно отметили, что при том, что мы растем, у нас доля

сельхозмашиностроения начала падать. Я думаю, это из двух причин состоит, из чего будет вопрос. То есть, изначально те меры поддержки, которые были проработаны для поддержки сельхозмашиностроителей, в целом, были правильные. Они дали свой эффект. Доля начала расти. Но сейчас, вероятно, что-то пошло не так. На мой взгляд, когда мы говорим про поддержку именно отечественного производителя и ограничение возможности у импортных поставщиков, одним из основных инструментов в этом плане является утилизационный сбор. Но здесь палка о двух концах. Увеличение утилизационного сбора, с одной стороны, делает импортную технику более дорогой. Безусловно, это так. Но, с другой стороны, мы на протяжении последних лет видим, что те субсидии, которые связаны с уплатой утилизационного сбора, заканчиваются все раньше и раньше. И это отвлекает оборотные средства у предприятий. К сожалению, оборотные средства предприятий, в отличие от инвестиционных проектов, никаких льготных кредитов, если вообще они подразумевают, не получают. То есть, сегодня, в оконцовку года, все предприятия сельхозмашиностроения, которые пользовались субсидиями по 119 постановлению, вынуждены финансироваться за счет коммерческих кредитов, ожидая получения субсидий только в следующем году, которые с каждым годом заканчиваются все раньше. У меня вопрос простой: Можно ли каким-то образом устранить это противоречие, чтобы в будущих бюджетах не увязывать сумму бюджетных средств, которые выделяются по 146 постановлению, с какими-то ограничениями? Потому что они искусственные, эти ограничения. Чем больше мы платим утилизационного сбора, тем больше появляется источник для субсидарных выплат. Нельзя ли этот вопрос увязать, и не сделать нас заложниками коммерческих банков? Спасибо.

Мария Елкина: Что значит убрать лимиты по 146? Я немножко не поняла. Что значит?

Владимир Боглаев: Деньги заканчиваются намного раньше, чем год.

Мария Елкина: Это связано с огромным ростом. Потому что мы и в прошлом году предполагали, что сельхозмашиностроение и строительно-дорожное машиностроение у нас вырастит порядка на 10% каждая. А каждая выросла на 30. Это связано, скорее всего, с нашим прогнозированием в конце прошлого периода.

Владимир Боглаев: Но тогда нам же компенсации будут? Или это уже в убыток этого года пойдет и следующего в том числе? Мы же начисляем утилизационный сбор.

Мария Елкина: Субсидии, которые идут в рамках блока промышленных субсидий, – коллеги, компенсация утилизационного сбора у Российской Федерации отсутствует, – государство платит производителем на погашение части производственных затрат. В этом году, если нам получится с Минфином перераспределить, дофинансировать 145, 146, тогда мы выплатить часть производственных затрат компаниям в этом году.
(01:30:02)

Если у нас этого не получится сделать, то в первом квартале следующего года все затраты, понесенные компаниями в этом году, будут скомпенсированы.

Константин Бабкин: Еще один вопрос, и перерыв.

Егор Коблик: Добрый день. Мария Игоревна, вопрос к вам. Егор Коблик, «Воронежсельмаш», элеваторное оборудование. Каждый год у нас происходит ужесточение 719 постановления для того, чтобы делать все более глубокое производство из российских компонентов. Я думаю, мы, как производитель, используем максимальное количество российских компонентов. И я безумно заинтересован в том, чтобы делать вообще все из наших материалов. В этом году столкнулись с ситуацией, что некоторые компоненты, введенные в 719, просто в России не производятся. Еще, что интереснее, некоторые компоненты в моих орудиях не используются.

Есть ли такая возможность, что мы перед тем, как вводить такие правила, хотя бы чуть-чуть, кулуарно обсуждали, нас вводили в такие комитеты, чтобы мы могли это проговаривать? Потому что, допустим, элеваторное оборудование отличается от оборудования самоходного или прицепного. Для того, чтобы мы потом не сталкивались с коллизиями, ТТП нам прямо говорит: «Написано, что должен быть мотор редуктора в силосе, значит, будьте добры, его туда вставьте». И вот мы сейчас придумываем, куда его вставить, чтобы соответствовать 719.

Мария Елкина: Коллеги, я хочу здесь отметить, что требования по 719 разрабатывались непосредственно с участием производителей. Я здесь вижу даже сотрудника нашего министерства, который в то время участвовал в разработке требования по 719. Алексей Нистратов. И Алексей в свое время с каждым из производителей отработывал требования. Поэтому говорить о том, что мы сами для себя разработали требование, это неправда, Егор. С точки зрения того, что требования были введены не в прошлом году, а в 2018. Что вы делали 4 года, сидели, ждали, куда вставить, я не знаю.

Мужчина 2: Завода не было тогда еще.

Мария Елкина: «Воронежсельмаш» не было завода 4 года назад?

Мужчина 2: Коблика.

Мария Елкина: Понятно. Коллеги, мы здесь готовы обсуждать. И вы знаете, какую работу Минпромторг провел по поводу поиска вам мотор-редукторов. Мы очень много производителей подняли, заставили их получить СТ-11 (01:32:37). Соответственно, работа ведется. Давайте, если у вас есть какие-то вопросы по 719, например, на этапе их разработки, задавайте их тогда, а не сейчас, когда вы пришли через 5 лет после того, как требования учреждены, и говорите: «Теперь я не соответствую». А где вы были 2 года назад? Где вы были 3 года назад?

Константин Бабкин: Какая-то процедура отработанная или официальная существует? Составляется проект 719 постановления по тому или иному виду машин.

Мария Елкина: Ваши сотрудники могут рассказать вам, как разрабатываются требования, потому что на площадке Ассоциации мы очень много проводим круглых столов по разработке требований.

Константин Бабкин: Все виды машин?

Мария Елкина: Да.

Константин Бабкин: То есть, если что, обращайтесь в Ассоциацию. Если у вас есть какие-то вопросы по будущим требованиям.

Мария Елкина: Давайте я в перерыве отвечу.

Константин Бабкин: В перерыве. Потом у нас еще будут круглые столы.

Мужчина 3: Быстро задам. Учитывая все вопросы, проблемы, которые вы знаете, у нас целый огромный зал, давайте выйдем с инициативой переименовать Департамент, Министерство сельхозмашиностроения.

Константин Бабкин: Хорошо. Спасибо. Коллеги, перерыв. В перерыве Мария Игоревна остается здесь. У нас еще важная приятная процедура. Мария, пожалуйста.

Церемония награждения: Уважаемые участники Агротехнического форума. Сейчас мы проведем одно из важных и торжественных мероприятий – церемонию награждения машиностроителей ведомственными наградами Минпромторга России. Для вручения наград приглашается Мария Игоревна Елкина. Почетно звание «Почетный машиностроитель» присваивается генеральному директору АО «Кузнецовский ремонтно-механический завод» ХанафиюХамитовичу Каримову. Приглашаем за наградой. Почетной грамотой Министерства промышленности и торговли награждается директор ФГУП «Омский экспериментальный завод» Дмитрий Александрович Голованов. Почетной грамотой Министерства промышленности и торговли награждается заместитель директора ассоциации «Росспецмаш» Денис Андреевич Максимкин. Почетной грамотой Министерства промышленности и торговли награждается технический директор ООО «БДМ-Агро» Андрей Александрович Самсонкин. Почетной грамотой Министерства промышленности и торговли награждается генеральный директор АО «Алтайский завод сельскохозяйственного машиностроения» Татьяна Викторовна Филидова. Аплодисменты.

Константин Бабкин: Спасибо. Перерыв.

(01:37:09) (Конец записи.)



МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

БЛАГОДАРНОСТЬ

Тютину Василию Васильевичу

**ФГБОУ ВО "Нижегородская государственная
сельскохозяйственная академия" (НГСХА)**

за активное участие во Всероссийском
конкурсе информационно-просветительских
проектов по сельской тематике в 2018 году

«Моя земля – Россия»

Заместитель Министра

О.Н. Лут



ПРЕСС-СЛУЖБА МИНИСТЕРСТВА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ

**МОЯ ЗЕМЛЯ
РОССИЯ**
2018



МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

БЛАГОДАРНОСТЬ

**творческому коллективу
интернет-газеты «Вайенштефан»**

за активное участие во Всероссийском
конкурсе информационно-просветительских
проектов по сельской тематике в 2017 году

«Моя земля – Россия»

Председатель Оргкомитета,
статс-секретарь -
заместитель Министра

И.В. Лебедев



ПРЕСС-СЛУЖБА МИНИСТЕРСТВА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
МОЯЗЕМЛЯ
РОССИЯ
2017





МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

БЛАГОДАРСТВЕННОЕ ПИСЬМО

главному редактору
инновационной интернет-газеты «ВАЙЕНШТЕФАН»
Тютину Василию Васильевичу

за активное участие во Всероссийском
конкурсе информационно-просветительских
проектов по сельской тематике в 2016 году
«Моя земля – Россия»

Председатель Оргкомитета,
первый заместитель Министра

Д.Х. Хатуов



ПРЕСС-СЛУЖБА МИНИСТЕРСТВА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
**МОЯ ЗЕМЛЯ
РОССИЯ**
2016



МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ
МОЯ ЗЕМЛЯ
РОССИЯ
2015



БЛАГОДАРНОСТЬ

Редактору отдела информационных ресурсов
ФГБОУ ДПО «Федеральный центр сельскохозяйственного
консультирования и переподготовки кадров АПК»

Тютину Василию Васильевичу

за активное участие во Всероссийском
конкурсе информационно-просветительских
проектов по сельской тематике в 2015 году

«Моя земля - Россия»

Председатель Оргкомитета,
заместитель Министра

Е.Ю. Астраханцева



ПРЕСС-СЛУЖБА МИНИСТЕРСТВА
СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



Федеральная служба
по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций
(Роскомнадзор)

СВИДЕТЕЛЬСТВО О РЕГИСТРАЦИИ СРЕДСТВА МАССОВОЙ ИНФОРМАЦИИ

Эл № ФС77-61758

от 07 мая 2015 г.

Название: *Инновационная Интернет-газета "ВАЙЕНШТЕФАН"*

Адрес редакции: 603009, Нижегородская обл., г. Нижний Новгород, ул.
Батумская, д. 21, кв. 100

Доменное имя сайта

в информационно-телекоммуникационной
сети Интернет (для сетевого издания): *VAYENSHTEFAN.RU*

Примерная тематика и (или) специализация: *Образовательная,
реклама в соответствии с законодательством Российской
Федерации о рекламе*

Форма периодического распространения

(вид - для периодического печатного издания): *сетевое издание*

Язык(и): *русский*

Территория распространения: *Российская Федерация, зарубежные
страны*

Учредитель (соучредители) (адрес): *Тютин Василий Васильевич (603009,
Нижегородская обл., г. Нижний Новгород, ул. Батумская, д. 21, кв. 100)*

Заместитель руководителя

М.Ю. Ксензов

Врио начальника Управления
разрешительной работы,
контроля и надзора в сфере
массовых коммуникаций



П.В. Старостенко

075051

БЛАГОДАРНОСТЬ

главному редактору инновационной интернет-газеты
«ВАЙЕНШТЕФАН» + НГСХА

Тютину Василию Васильевичу

за активное участие во Всероссийском
конкурсе информационно-просветительских
проектов по сельской тематике

«Моя земля – Россия»

Председатель оргкомитета
Статс-секретарь –
заместитель Министра



А. В. Петриков



ПРЕСС-СЛУЖБА
МИНИСТЕРСТВА СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РФ

<http://ngsha.livejournal.com/151512.html>



«Государь и милостевый государь»

<http://shantsevvp.livejournal.com/43330.html?thread=586306#t586306>

06



Видеокартина «Аграрный журналист Василий Тютин завсегда с селом»

 PR-AGENCY «VAYENSHTEFAN»	РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ПРИВОЛЖСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ PR-агентство «ВАЙЕНШТЕФАН»
	ТЮТИН Василий Васильевич Генеральный директор
Штаб-квартира: 603009, Россия г. Нижний Новгород, ул. Батумская, 21 - 100	тел./факс: +7 (831) 245-61-87, 464-29-06 моб.: +7 - 952 45 77777, +7 - 952 787 0000 www.vayenshtefan.ru info@vayenshtefan.ru Skype: TyutinVasily / ICQ: 583 140 100
ООО "ВАЙЕНШТЕФАН" ИНН / КПП 5261072520 / 526101001 ОГРН 1105261002307	

ПОКУПАЙ НИЖЕГОРОДСКОЕ!



ИНТЕРНЕТ-ГАЗЕТА Б Е С П Л А Т Н Ы Х ОБЪЯВЛЕНИЙ ОБ ЭКОЛОГИЧЕСКИ
 ЧИСТЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРОДУКТАХ НАПРЯМУЮ С КРЕСТЬЯНСКО-
 ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ НИЖЕГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ
 ЗВОНИ И ЗАКАЗЫВАЙ: т./ф.: (831) 245-61-87, моб.: +7 - 952 45
 77777

NGSHA.RU

ПОМОГИ МАТЕРИАЛЬНО ГАЗЕТЕ ВАЙЕНШТЕФАН!

Свободное рекламное место Всего 10000 руб/месяц	Профессиональное аграрное журналистское агентство «ВАЙЕНШТЕФАН» предлагает следующие услуги: · Написание и публикация статей по сельскохозяйственной тематике; · Создание и продвижение Интернет-сайта, разработка и наполнение контента; · Разработка нового бренда. Продажа готовых бизнес-идей с разработанным бизнес-планом для получения грантов и кредитов в банках, с приложением уже имеющихся сайтов и клиентской базой; · Представительство в Москве, Московской области и Нижегородской области; · Общие и технические переводы на немецкий язык, ВЭД с Германией, Швейцарией, Австрией; · Организация работы вашего стенда на выставках; · Консалтинговое сопровождение по заказу экологически чистых фермерских продуктов питания; · Написание курсовых, дипломных, кандидатских и докторских научных работ по сельскохозяйственной тематике.
---	--

Наш счёт в Сбербанке России: Универсальная Электронная Карта Нижегородской области (УЭК НО) Банк получателя: ВОЛГО-ВЯТСКИЙ БАНК СБЕРБАНКА РФ Г НИЖНИЙ НОВГОРОД. К/счёт: 30101810900000000603, БИК: 042202603, ИНН: 7707083893, КПП: 526002002. Р/счёт=Л/счёт: 40817810342050877833 / 52, Получатель: Василий Васильевич Тютин, ГОСБ 9042 Г НИЖНИЙ НОВГОРОД



952457777@mail.ru